



جامعة ديالى
كلية القانون والعلوم السياسية

الوظيفة الاستثمارية للعقد الإداري في العراق

رسالة مقدمة إلى مجلس كلية القانون والعلوم السياسية في جامعة ديالى

من قبل

رافد إبراهيم خليل المجمعي

بإشراف

الأستاذ المساعد الدكتور

الأستاذ الدكتور

علاء الدين محمد حمدان

عباس فاضل الدليمي

وهي جزء من متطلبات نيل شهادة الماجستير في القانون العام - حقوق الإنسان
والحريات العامة

نيسان 2019 م

شعبان 1440 هـ



University of Diyala
College of Law and Political Sciences

The Investment Role of Iraqi Contract Administration

**A Thesis Was Submitted to the Council of the College of Law and
Political Sciences at the University of Diyala**

By
Rafid Ibrahim Khalil Al-Mjamaii

Supervised by

Dr. Abass Fadel Al-Dulimi

Professor

Dr. Aladdin Mohammed Hamdan

Assistant Professor

**In Partial Fulfillment for the Requirement for the Master Degree in
Public Law - Human Rights & Public Liberties**

يُعد الاستثمار اليوم أهم الأساليب في تطوير البلدان عامة والنامية منها بصورة خاصة، وهي المرتكز في تحقيق التنمية بابعادها الاقتصادية والاجتماعية والسياسية التي بدورها تضفي على البلدان الاستقرار والرفاـه الذي يمثل الهدف الرئيس لكل الدول لا سيما أنّ محور التنمية كحقٌ أصبح اليوم يمثل الجيل الثالث من أجيال حقوق الإنسان^{*} إذ يحاول أن يعالج أضرار ما سببته السياسات الاقتصادية وفق مبدأ النظام الليبرالي في عدم التدخل الحكومي في أسواق الإستثمارات ومنها الإستثمارات في الأسهم والسندات الدولية التي أنتجت وفورات مالية هائلة لدى الدول الصناعية الكبرى من خلال الشركات متعددة الجنسية التابعة للرأسماليـين الكبار الذين فرضوا سياساتهم الاقتصادية المبنية على أساس الربح تحت مبدأ ((إغتنم الفرصة مادمت قادراً)) (1).

أدى هذا إلى ظهور مفهومٍ واسعٍ لـالاستثمارات الأجنبية بصورةٍ كافية، وإيجاد سلسلة من الأطر القانونية الوطنية والدولية لحماية هذه الإستثمارات وإعطاء الضمانات والتنازلات من الدول لجذب المستثمرين ورؤوس الأموال على الرغم من أنّ وجود بعض التشريعات الداخلية للدول يعـد مساساً بالقيم الاجتماعية والظروف المعاشرة والثروات لتلك البلدان.

والاستثمار من الحقوق الاقتصادية التي تناولتها المواثيق الدولية وإعلانات حقوق الإنسان وأشارت الدول إلى هذا الحق في دساتيرها وسنـت القوانين والتشريعات الضامنة لممارسة هذا الحق بإعطاء الرخص والتعاقدات الاستثمارية وللإحاطة بهذا الموضوع سوف يتم تقسيـم هذا الفصل على مبحثين :

المبحث الأول : مفهوم الاستثمار .

المبحث الثاني : أشكال الاستثمار وأثاره .

* للتفصـيل حول موضوع أجيال حقوق الإنسان يـنظر : المطلب الثالث من هذا المبحث .

(1) يـنظر : وليـام هـلال و كـينـيث بـ. تـايـلـر ، اقـتصـادـ القرـنـ الحـادـيـ والعـشـرـينـ تـرـجمـةـ دـ. حـسـنـ عـبدـ اللهـ بـدرـ وـدـ. عـبدـ الـوهـابـ حـمـيدـ رـشـيدـ ، المنـظـمةـ العـرـبـيـةـ لـلـتـرـجـمـةـ تـوزـيعـ مرـكـزـ درـاسـاتـ الـوـحدـةـ العـرـبـيـةـ ، بـيـرـوـتـ ، لـبـانـ ، 2009ـ ، صـ 191ـ .

المبحث الأول

مفهوم الاستثمار

لمعرفة أي مصطلح لا بد من البدء بتعريفه والوقوف على جوانبه ؛ لأنَّ مفهوم الاستثمار تم طرحه حديثاً لذا اختلفت الإتجاهات في إيضاح هذا المصطلح، فمنها الإتجاهات الاقتصادية التي تعددَ مصطلحاً اقتصادياً وإتجاهات أخرى ترى إمتزاجه بين النظرة الاقتصادية والقانونية والإجتماعية تبعاً لتتنوع أشكال الاستثمار والموضوعات التي يتطرق لها، والأهداف التي تتحقق من خلاله، وآليات توظيفه؛ فإن صوره تعددت لذا اختلفت تعريفاته فضلاً عن أنَّ التشريعات العراقية يجب عدم مخالفتها للشريعة الإسلامية عند سنها، كون العراق بلد إسلامي، وعند الرجوع للحق في الاستثمار نجده يرتبط بالحق في التنمية (Development) الذي كان بداياته مطلع القرن العشرين، إذ أطلق على عملية تأسيس نظم اقتصادية وسياسية متماسكة والتحول نحو الاستقلال من سيطرة الدول الاستعمارية والإقلال من نفوذها، وكان هذا بعد قيام الحرب العالمية الثانية وما خلفته من كوارث إنسانية وإقتصادية أدت إلى حدوث إنهيارات في بنى الدول التي شاركت في الحرب والتي لم تشارك .

ومصطلح التنمية كمفهوم اقتصادي يعني إبتداءً عملية إحداث مجموعة من التغيرات الجذرية في مجتمع معين بهدف إكساب ذلك المجتمع القدرة على التطور الذاتي المستمر بمعدل يضمن التحسن المتزايد في نوعية السلع والخدمات لكل أفراده، بمعنى زيادة قدرة المجتمع على الإستجابة للحاجات الأساسية المتزايدة لِأعضاءه بالصورة التي تكفل الزيادة بإضطراد في إشباع تلك الحاجات ويكون ذلك عن طريق الترشيد المستمر لاستغلال الموارد الاقتصادية المتاحة، وحسن توزيع عوائده (1) .

وللإحاطة بما ورد أعلاه سوف نقسم هذا المبحث إلى أربعة مطالب الأول : للتعریف بالإستثمار، والثاني : لبيان مفهوم الإستثمار من المنظور الإسلامي، والثالث : لبيان مراحل تطور الحق في التنمية بإعتباره حقاً من حقوق الإنسان، أما المطلب الرابع : فلبيان الحق في التنمية والإستثمار .

(1) ينظر : د. عثمان سلمان غيلان العبودي، الحق في الإستثمار في الدستور العراقي والمقارن، بحث منشور في مجلة التشريع والقضاء، العدد الثاني، العام السادسة، بغداد، العراق، 2014، ص 43.

المطلب الأول

التعريف بالاستثمار

أولاً- التعريف اللغوي للاستثمار :

عرف الاستثمار لغويًا على أنه مصدر للفعل يستثمر الذي يدل على الطلب بمعنى طلب الاستثمار وأصله من الثمر وله معانٍ عدة منها ما يحمله الشجر وينتجه، ومنها أنواع المال، وجاء في لسان العرب ثمر الشجر حمل الشجر، وجمع الثمر ثمار وأثمر الشجر أي خرج ثمرة (١).

وأن كلمة إستثمار هي صيغة المبالغة لفعل إستثمر وهو الزيادة في الشيء وجاء في مختار الصحاح بذات المعنى حيث أن الثمرة والثمر والثمرات جمع الثمر و تجمع ثمار كعنق وأعناق والثمر المال المستثمر وقد فسر قوله تعالى ((وكان له ثمر))^{*} بأن الثمر أنواع الأموال الكثيرة والمستثمرة (2).

ثانياً - التعريف الإصطلاحى للاستثمار :

الى زيادة حقيقة في سلع أو عناصر أو خدمات الإنتاج (3) .
مصطلاح الاستثمار يعني توظيف النقود لأي أجل في أي أصل أو ملكية أو ممتلكات أو مشاركات للحفاظ على المال وتنميته سواء بأرباح دورية أو زيادة قيمة الأموال في نهاية المدة بمنافع غير مادية، وعرف على أنه تكوين لرأس المال وإستخدامه بهدف تحقيق الربح في الآجل القريب أو البعيد بشكل مباشر أو غير مباشر بما يشمل إنشاء نشاط إنتاجي أو توسيع طاقة إنتاجية قائمة أو حيازة ملكية عقارية أو إصدار أسهم أو شرائطها من الآخرين، أو أنه كل إنفاق عام أو خاص يهدف

ويعرف كذلك في الموسوعة الاقتصادية أن الاستثمار هو مصروف يقوم به رب العمل كي يحافظ أو يطور جهاز إنتاجه الذي يعبر عن إنتقال رأس المال النقدي إلى رأس مال منتج في مشروع ما .⁽⁴⁾

(1) ينظر : ابن منظور , معجم لسان العرب , المجلد الأول , باب الثناء , دار بيروت للطباعة , بيروت , لبنان , 1956 . ص 237

²⁹⁷ (2) ينظر : حسنين محمد مخلوف , تفسير كلمات القرآن الكريم , مطبعة ديوان الوقف السني , بغداد , العراق , 2009 . سورة الحفظ الآية ٣٤ .

(3) ينظر : عبد الله عبد الكريم عبد الله، ضمانات الاستثمار في البلاد العربية، (رسالة ماجستير، كلية الحقوق، جامعة بيروت العربية) بروت لننان 2003 ص 3

(4) ينظر : د.محمد محمد سويلم ,الاستثمارات الأجنبية في مجال العقارات - دراسة مقارنة بين القانون واقفه الاسلامي .منشأة المعارف .الاسكندرية . مصر . 2009 . ص 23.

وحاول جانباً من الفقه القانوني والإقتصادي إيجاد تعريف إصطلاحي موحد للإستثمار موفقاً بينه وبين الإدخار فعرف على أنه توجيه المدخرات لزيادة القاعدة الإقتصادية ومن ثم رفع المستوى الإقتصادي العام (١).

أو هو إرتباط مالي بهدف تحقيق مكاسب يتوقع الحصول عليها على مدى فترة طويلة مستقبلاً، والإستثمار هو نوع من أنواع الإنفاق على أصول من المتوقع أن تحقق عائداً خلال فترة زمنية طويلة نسبياً، لذلك فإن بعض الاقتصاديين قد أطلقوا مصطلح الإنفاق الرأسمالي على الإستثمار (2). والمعنى السابق للإستثمار يتضح منه التفرقة بينه وبين النفقات التشغيلية أو المصاروفات اليومية الجارية وهي عادة ما تكون متعاقبة عند الحاجة اليومية للعمل كالإجور والمرتبات ومبالغ الصيانة، في حين إن ((الإنفاق الرأسمالي) هو نوع من إنفاق رأس المال لتحقيق منافع مستقبلية ويكون ذلك من خلال إنشاء مشروعات جديدة أو إستكمال أو تحديث مشاريع قديمة وبهذا يكون الإستثمار وفقاً لهذا المعنى متواافقاً مع الإستخدام العلمي الشائع له توظيف الأموال بقصد الحصول على منافع مستقبلاً)) (3).

ويり جانبا من الفقه إن الإستثمار Investment هو تكوين رأس المال العيني الجديد الذي يتمثل في زيادة الطاقة الإنتاجية، وهو بذلك يعتبر (زيادة صافية في رأس المال الحقيقي للمجتمع) وتكون عناصره من الموجودات كالأراضي والمباني والآلات ووسائل النقل، وبمعنى أوسع هو توظيف الأموال بالموجودات والممتلكات والحقوق والأسهم والسنادات ذات القيمة التي تغل دخلا منتظما، وأن الإستثمار تطلق على كثيرٍ من العمليات كالبيع والشراء إلا أن المعنى الإصطلاحى الحقيقي الذى يمكن أن يطلق على عملية تدعى إستثمارا هو إنتاج رأس مال حقيقي جديد من رأس مال حقيقي قديم (4).

ثالثاً - التعريف القانوني للاستثمار :

تفاوت الدول في ضوء قوانينها الداخلية في معالجة المفهوم القانوني للإستثمار، وكذلك المعاهدات الدولية لإيجاد تعريف قانوني جامع، في حين توجد قوانين صمنت وتركت أمر التعريف

(1) ينظر : لندا فضل ضيا ، خصوصية التحكيم في حل المنازعات المتعلقة بالإستثمار وفقاً لمعاهدة واشنطن 1965 ، (رسالة ماجستير ، كلية الحقوق ، جامعة بيروت العربية) ، بيروت ، لبنان ، 2008 ، ص 9.

(2) ينظر : د. سيد الهواري , الاستثمار والتمويل , دار الجيل للطباعة , القاهرة , مصر , 1979 , ص 43 .

(3) د. طارق كاظم عجيل، *شرح قانون الاستثمار العراقي*، مكتبة السنورى، بغداد، العراق، 2009، ص 9.

(4) بنظر : د.عماد عبد اللطيف سالم و آخرون . دراسات في الاقتصاد العراقي . بيت الحكم . بغداد . العراق

246 *ea*

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثراه

لفقهاء القانون والإقتصاد كون مفهوم الاستثمار ذا مدلول قانوني إقتصادي (1).

ويعزى السبب في عدم التعريف القانوني الدقيق للإستثمار في بعض الأحيان إلى عدم وضوح مفهوم الإستثمار أو ضعف التجربة للبلدان التي سنت القوانين الخاصة الداعمة للإستثمار سواء كان وطنياً أم أجنبياً، فقد نصت إتفاقية المؤسسة العربية لضمان الاستثمار الموقعة عام 1971 على أن الإستثمار يشتمل على الإستثمارات المباشرة كالمشروعات وفروعها ووكالاتها وملكية الحصص والعقارات، كما يشمل كافة الإستثمارات الغير مباشرة مثل الإكتتاب في الأسهم والسندات والقروض التي يتجاوز أجلها ثلاثة سنوات (2).

وجاء في قانون تشجيع الاستثمار الأردني رقم (16) لعام 1995 عندما تطرق لتعريف الإستثمار فإنه وصف محل الإستثمار إذ نصت المادة الثانية منه ((أي نشاط تنطبق عليه أحكام هذا القانون والأنظمة والتعليمات الصادرة بمقتضاه))، ونجد كذلك ما تضمنته إتفاقية الإستثمار الثانية بين الأردن وفرنسا لتعزيز وحماية الإستثمارات المتبادلة بينهما والمعقدة بتاريخ 1978/2/23 حيث حددت الفقرة الأولى من المادة الأولى أن مفهوم الإستثمار هو ((الأموال والمصالح من أي طبيعة كانت))، في حين أن إتفاقية التشجيع والحماية المتبادلة للإستثمار المنعقدة بين الأردن والولايات المتحدة الأمريكية الموقعة في عمان بتاريخ 1997/7/2 قد توسيع في إيضاح مفهوم الإستثمار فنصت في المادة الأولى منها على أن ((الإستثمار سواء كان عائد لمواطن أو لشركة يعني كافة أنواع الإستثمارات المملوكة أو المسيطر عليها بشكل مباشر أو غير مباشر من قبل ذلك المواطن أو تلك الشركة وتشمل الإستثمار الذي يتكون منه الشكل الآتي: 1- شركة ، 2- الحصص والأوراق أو الأشكال الأخرى من المشاركة في رأس المال وكذلك السندات وإسناد القرض والأشكال الأخرى من حقوق ديون شركة ما)) (3).

أن المشرع السوري ضيق من مفهوم الإستثمار وحصره في المشاريع فقط، في حين نجد أن الإتفاقية المنبثقة للوكالة الدولية لضمان الاستثمار قد توسيع في تعريف الإستثمارات الصالحة للضمان وذلك في المادة (12/أ) حيث تشمل الإستثمارات حقوق الملكية والإستثمارات المباشرة بصورةها المختلفة والقروض المتوسطة والطويلة الأجل التي يقدمها أو يضمنها المشاركون في

(1) ينظر : لندا فضل ضيا، خصوصية التحكيم في حل المنازعات المتعلقة بالإستثمار وفقاً لمعاهدة واشنطن 1965 ، مصدر سبق ذكره، ص 9.

(2) ينظر : د. صدام فيصل، الإستثمارات في مشاريع الطاقة المتتجدة، منشورات زين الحقوقية، بيروت، لبنان 2017، ص 38.

(3) لندا فضل ضيا، المصدر نفسه، ص 12.

المشروع، وكذلك نجد الإتفاقية المنبثقة للمؤسسة العربية لضمان الاستثمار بتبنيها مفهوماً واسعاً للإستثمار حيث جاء في المادة (15) منها على أن الاستثمار الصالح للتأمين يشمل الإستثمارات المباشرة بما في ذلك المشروعات وفروعها ووكالاتها وملكية الأصول والعقارات (1).

في حين أن المشرع العراقي تعامل مع الإستثمار بتعريف شمولي للمال وآلية توظيفه إذ جاء في نص الفقرة (ن) من المادة الأولى من قانون الاستثمار رقم (13) لعام 2006 ((الاستثمار هو توظيف المال في أي نشاط أو مشروع اقتصادي يعود بالمنفعة المشروعة على البلد))، وعند الرجوع إلى نص المادة (65) من القانون المدني العراقي رقم (40) لعام 1951 التي عرفت المال على أنه ((كل حق له قيمة مادية)) ومن خلال النصين آفأ نجد أن المشرع العراقي أعطى سعة لأي مستثمر بأن يستثمر كل الحقوق ذات القيمة المادية التي تصلح أن تكون ممراً للاستثمار والتي لا تخرج عن التعامل بطبيعتها أو بنص القانون (2).

إلا أن نص المادة آنفاً تم إلغاءه وحل محله النص الجديد الوارد في البند السادس من المادة الأولى من القانون رقم (50) لعام 2015 وهو قانون التعديل الثاني لقانون الاستثمار أعلاه نصت على أن ((الاستثمار توظيف رأس المال في أي نشاط أو مشروع اقتصادي يعود بمنفعة على الاقتصاد الوطني وفقاً لأحكام هذا القانون)) (3).

المطلب الثاني

مفهوم الاستثمار من المنظور الإسلامي

بصدور الدستور العراقي عام 2005 وبموجب الفقرة (أولاً) من المادة الأولى التي نصت ((أولاً- الإسلام دين الدولة الرسمي، وهو مصدر أساس للتشريع أ- لا يجوز سن قانون يتعارض مع ثوابت أحكام الإسلام))، وبالتالي فإن أي قانون يسن في العراق يكون غير دستورياً إذا ما خالف هذا النص أي يجب التحرى عند الشروع بإصدار أي قانون ومطابقة نصوصه مع أحكام الشريعة الإسلامية .

(1) ينظر : د. محمد أحمد سوilem ،الإصدارات الأجنبية في مجال العقارات - دراسة مقارنة بين القانون وافقه الإسلامي ، مصدر سبق ذكره ، ص 31.

(2) ينظر : نص المادتين (61-72) من القانون المدني العراقي رقم (40) لعام 1951 المعدل .

(3) قانون التعديل الثاني لقانون الاستثمار رقم (13) لعام 2006 المنشور في جريدة الواقع العراقية ذي العدد 4393 في 4 كانون الثاني 2016 .

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثراه

والسؤال الذي يُطرح : هل أن الاستثمار يقع ضمن المفاهيم التي دعت لها أحكام الشريعة الإسلامية ؟ عند الرجوع إلى كتب الفقه الخاصة بالمعاملات فإن لفظ (الاستثمار) لا يوجد بشكلٍ صريحٍ، ولكن نجد ألفاظاً تدلُّ على ذات المعنى كلفظ إستئماء الأموال وتنميتها ونمائها، فقد جاء في كتاب بدائع الصنائع للكاساني إن عقد المضاربة هو إستئماء المال، وفي كتاب الشرح الصغير للإمام المالكي ورد لفظ التنمية للدلالة على الاستثمار في باب القراض حيث عرفه ((القراض جائز لأن الضرورة دعت إليه لحاجة الناس إلى التصرف بأموالهم، وليس كل أحد يقدر على التنمية بنفسه))، أما الشافعية فاستعملوا لفظ النماء للدلالة على إستثمار الأموال حيث قال الإمام النووي ((الأثمان في المقارضة لا يتوصل إلى نمائها المقصود إلا بالعمل، فجاز المعاملة عليها ببعض النماء الخارج منه)) (1).

ولقد عالجت الأحكام الشرعية في الإسلام الحقوق المتعلقة بالأموال بشكلٍ دقيق جداً كون الأموال هي عصب الحياة والمحافظة عليها هي جزء من الدين وإن الأموال لها حرمة كرامة النفس لقول الرسول (ص) ((كل المسلم على المسلم حرام دمه وماله وعرضه)) *، وكذلك قرر الشرع وسائلٍ لِاستثمار المال في التجارة والزراعة والشركات والصناعات والعمارة ووسائل النقل بما يحقق الإنفاق ويمنع الإستغلال والربا وهو أصل الاستثمار، أي أن لا يكون فيها ربا ولا إستغلال ولا إستغفال، ولقد حذر رسول الله (ص) من إتلاف المال فقال ((من أخذ أموال الناس يريد إتلافها أتلفه الله)) **، قوله ((على اليد ما أخذت حتى تؤديه)) *** وهو الضمان للأموال المأخوذة حتى ترد لأصحابها، والإسلام ركز على الملكية للأموال حيث أن الأصل في الملكية للأفراد، ولكن هل جعل الملكية مطلقة والإستثمار بالأموال مطلق ؟ رسم الإسلام نظاماً محكماً لصرف الأموال والإنفاق بها ووجوب صرفها في الأبواب المشروعة ولقد علق بها حق الآخرين وهي واجبات الزكاة والنفقة وعدم منعها من الفقراء والإعتدال في الإنفاق (2).

(1) د.طارق كاظم عجیل، شرح قانون الاستثمار العراقي، مصدر سبق ذكره، ص 11.

* رواه أبو داود وإبن ماجه عن أبي هريرة مرفوعاً (الفتح الكبير 322/2)، سنن إبن ماجه (1298/2).

** رواه البخاري (841/2) وأحمد (417 ، 361/2) وإبن ماجه (806/2).

*** رواه أحمد (8/5 ، 13) ، وأبو داود (265/2) والترمذى وقال: حديث حسنٌ وصحيحة (282/4).

(2) ينظر : د.محمد الزحيلي، حقوق الإنسان في الإسلام، الطبعة الرابعة، دار ابن كثير، بيروت، لبنان، 2005، ص 309.

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثاره

ولقد أقرت الشريعة الإسلامية الملكية سواء كانت فردية أم جماعية والعمل على زيادة هذه الملكيات بـاستثمارها دون وضع حد معين لها مادامت الزيادة في حدود الوظيفة الإجتماعية والشرعية للملكية (1).

وكان عدم الإحتكار للأموال وخزنها من أهم ما جاءت به الشريعة من أحكام تخص الأموال حيث أوجبت على المالك أن يستثمر ماله في أحد الأوجه المباحة شرعاً وسبب الاستثمار الأول هو لعدم حرمان الآخرين من منافع هذه الأموال فإذا ما استثمرت وفرت فرص العمل وأدخل المال للعاملين وقلت البطالة والأكثر مما سبق كله هو ما جاء بوجوب إستثمار أموال اليتامي والمحجور عليهم لقوله تعالى ((ولا ثؤتوا السفهاء أموالكم التي جعل الله لكم قيماً وارزقهم فيها)) * وقد فسر العلماء القيام فيها أي إستثمارها وتتميتها وأن قوله تعالى وارزقهم فيها ولم يقل منها دلالة على أن الإنفاق لا يكون من رأس المال بل هو من عائد الفائض من إستثمار الأموال وبالنتيجة فإن النصوص القرآنية والأحاديث النبوية تدل على إن الإسلام قد أعطى الأهمية للمال والملكية ورسم آليات الجمع والإستثمار والإنفاق لها لأن أصل ديمومة الدنيا فيها، ولأن المال هو مال الله وفقاً لقانون الإستخلاف وإن الإنسان وكيل بالتصريف بهذا المال وأن الوكيل لا يستطيع التصرف إلا في ضوء ما رسمه له الأصيل وإذا خالف ترتب عليه الآثار كافة جراء الإخلال (2).

وإن مقاصد الشريعة في الحفاظ على الأموال يتحقق عن طريق إستثمارها وتتميتها لكون أحد مقاصد الشريعة هو تعمير الأرض لقوله تعالى ((هو أنساكم من الأرض وأستعمركم فيها)) ** إذ ذهب المفسرون إلى أن الأمر بعمارة الأرض بما تحتاج إليه من مساكن وغرس وتجارة وكذلك الإشارة إلى الإستخلاف الذي يقتضي القيام بشؤون الأرض والإفادة منها وأن جميع هذه الغايات لا يمكن إدراكها إلا من خلال التعاطي مع الإستثمار والتنمية (3).

وبالعموم فالشريعة الإسلامية تعد نظاماً متكاملاً ولها سنداتها من المنطق السليم وله أساسها من قيم إجتماعية تهدف إلى تحقيقها، لذا كانت لها صلاحياتها للتطبيق المستمد من سنداتها المنطقية

(1) ينظر : د.غازي حسن صباريني، الوجيز في حقوق الإنسان وحرياته الأساسية، الطبعة الثانية، مكتبة دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 1997، ص 198.

* سورة النساء الآية (5)

(2) ينظر : د.عباس فاضل الدليمي، حقوق الإنسان الفكر والممارسة – دراسة في الفكرين الوضعي والإسلامي، المطبعة المركزية، جامعة ديالى، ديالى، العراق، 2011، ص 12.

** سورة هود الآية (61).

(3) ينظر : د.طارق كاظم عجيل، شرح قانون الاستثمار العراقي، مصدر سبق ذكره، ص 16.

وقيمتها الإجتماعية وأهدافها الحضارية إستقلالاً من طابعها الديني ، فهي تصلح في التطبيق على المجتمعات كونه إسلامية أم لا لأنها تراعي حقوق الإنسان كإنسان (1).

المطلب الثالث

مراحل تطور الحق في التنمية باعتباره حق من حقوق الإنسان

تعد حقوق الإنسان موضوعياً وحدة واحدة في نظر الأمم المتحدة لحقوق الإنسان إذ جاء في قرار الجمعية العامة للأمم المتحدة المرقم (130/32) لعام 1977 ما نصه ((... كافة حقوق الإنسان والحريات غير قابلة للإنقسام ومتراقبة ...))، ولكن فعلياً فهي مجزئة وإن تجزئتها تعني إضعاف هذه الحقوق وبالنتيجة المساس بالإنسان وذلك للتفضيل بين حق وآخر وتقديم هذه الحقوق في تراتبية حسب وجهة نظر المفكرين والدول والجهات المعنية بوضع المعايير الخاصة بإدراج هذه الحقوق في إعلانات أو اتفاقيات دولية (2).

ولقد تم وضع حقوق الإنسان في أجيال متعددة وفقاً لتطورها التاريخي، ويعد (فاسيك)^{*} أول من أوجد فكرة أجيال حقوق الإنسان إذ يُعد الحقوق المدنية والسياسية تمثل الجيل الأول والتي صيغت في القرن الثامن عشر وشكلت خافية ثقافية للثورة الفرنسية، أما الحقوق الاقتصادية والإجتماعية والثقافية فإنها تمثل الجيل الثاني والتي صيغت في القرنين التاسع عشر والعشرين، وهي نتاج تأثير الفكر الإشتراكي الماركسي وعلى وجه الخصوص موضوع المساواة والحديث عن حقوق العمل والعمال والضمان الاجتماعي، أما الجيل الثالث فهو الجيل الناتج عن تطور الجيلين السابقين ويعتبر العلاج لما نتج من خلل في النتائج من تطبيق بعض الحقوق للجيلين السابقين وإن حقوق الجيل الثالث أطلق عليه تسمية (حقوق التضامن) وهي محاولة لإدخال بعد الإنساني على حقوق الإنسان، خصوصاً وأن حقوق هذا الجيل كانت متزوجة مثل البيئة والسلام والحق في التنمية والإستثمار والتواصل والتراث المشترك للإنسانية (3).

(1) ينظر : د.نبيل محمود حسن ، المفاهيم الأساسية لحقوق الإنسان والقانون الدولي الإنساني والعلاقة بينهما ، المصرية للطباعة ، القاهرة ، مصر ، 2008 ، ص 16 .

(2) ينظر : د.حافظ علوان الدليمي ، حقوق الإنسان ، دار السنهروري ، بيروت ، لبنان ، 2017 ، ص 102 .

* كارل فاسيك رجل قانون تشيكى عمل في المعهد الدولي لحقوق الإنسان في ستراسبورغ ويعتبر أول من قسم حقوق الإنسان إلى ثلاثة أجيال وكان ذلك عام 1977 .

(3) ينظر : د.حافظ علوان الدليمي ، المصدر نفسه ، ص 97 .

وتقييم أجيال حقوق الإنسان وفقاً للتطور التاريخي من الأمور الإيضاخية الفلسفية، إلا أن التقسيم الذي يمكن الإستدلال به هو الذي يرتكز على الوثائق الدولية التي أصبحت معاهدات دولية وإتفاقيات إقليمية وثنائية تم تدوينها من خلال سنها في نصوص تشريعية قابلة للتطبيق وإن مخالفتها يتعرض للأثار الازمة على ذلك من عقوبات ومقاطعات أو أي إجراء عقابي منصوص ومتطرق عليه بين الدول الخاضعة لها والتي تسمى بالأطراف، والتقسيم الأكثر شيوعاً لمراحل حقوق الإنسان والتي نصت عليها المواثيق والمعاهد والاتفاقيات والإعلانات الدولية حيث كانت أولها التركيز على الحقوق الفردية وهذه المرحلة التي يمكن حصرها ما بين عامي (1945-1960) والتي ركزت على حق الإنسان في الحياة والمساواة وحقه في مواجهة الدولة ضد أي تدخل تعسفي أو غير مشروع، وكذلك حق الإنسان في التنقل واللجوء والفكر وتكوين الجمعيات وسلامة كيانه المادي والمعنوي (1).

وتعود هذه المرحلة إمتداداً للنموذج الغربي أي الفكر الليبرالي الذي أعطى الفرد المكانة ووفر له الحماية لجميع تصرفاته والحفاظ عليه وبعد إندلاع الحرب العالمية الثانية وما خلفته من كوارث قامت الدول المنتصرة والدول المساندة لها توقيع ميثاق لإنشاء هيئة دولية للحفاظ على السلم والأمن الدوليين، وكان ذلك في مدينة سان فرانسيسكو بتاريخ 26 حزيران 1946 ونتيجة إنشاق منظمة الأمم المتحدة، وعملت هذه المنظمة لإيجاد شرعة دولية تعنى بحقوق الإنسان (2).

وتجلت الجهود بصدور الإعلان العالمي لحقوق الإنسان عام 1948 إذ تُعدّ الوثيقة الأممية التي أصبحت منطلقاً لـ إعمال حقوق الإنسان دولياً وإقليمياً وإنقاذه حقوق منصوص عليها في دساتير الدول وقوانينها، ووُجِدَت الكثير من الاتفاقيات والإعلانات لحماية الإنسان كفرد وفي ضوء هذا الإعلان والتوجه الدولي ومن هذه الإعلانات الإعلان ضد التمييز للجنس البشري عام 1952 والإعلان على عدم التمييز كبشر من خلال الإتجار بالرق بعام 1956 وعدم المساس به والتمهيش كلاجئ عام 1950، وكذلك المساواة في الأجور عام 1951 ومن أهم الاتفاقيات الخاصة بالأفراد من أهوال الحروب إتفاقيات جنيف الأربع عام 1949 (3).

(1) ينظر : أنسام عامر السوداني، فلسفة حقوق الإنسان، دار الرافدين، بيروت، لبنان، 2016، ص 39.

(2) ينظر : د. سعدي محمد الخطيب، حقوق الإنسان وضماناته الدستورية في 22 دولة عربية – دراسة مقارنة -، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2011، ص 9.

(3) ينظر : د. حافظ علوان الدليمي، حقوق الإنسان، مصدر سبق ذكره، ص 103 . وللمزيد ينظر : حسين شكر الفوجي، إتفاقية جنيف الرابعة بشأن حماية الأشخاص المدنيين في وقت الحرب، الطبعة الثانية، العاتك لصناعة الكتاب، القاهرة، مصر، 2009، ص 4 وما بعدها .

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثراه

أما المرحلة الثانية فتمثل مرحلة الترابط ما بين حقوق الإنسان الفردية والجماعية للفترة ما بين عامي (1960-1975) وهي الحقوق التي تثبت للمجموع أي ليس للشخص بمفرده إذ يضفي عليها الشكل الجماعي (1).

ولم تكن هذه المرحلة بمنأى عن ضمان حقوق الفرد لكنها ربطت هذه الحقوق بحقوق الشعوب وتقرير مصيرها من سيطرة الإستعمار والحفاظ على ثرواتها إستقلالها وكان هذا من خلال إثبات العهدين الدوليين عام 1966، الأول الخاص بالحقوق المدنية والسياسية والثاني الخاص بالحقوق الإقتصادية والإجتماعية والثقافية والذان يعدان التطبيق الحقيقي لمبادئ حقوق الإنسان الواردة في الإعلان العالمي وجاءا بالإلزام في ما ورد فيما من بنود وقد دخل حيز النفاذ عام 1976 ويعتران معاهدات دولية على الرغم من تسميتها بالعهد لأن آلية إنشائهما من حيث الشكل والمضمون تم بإتخاذ ذات الإجراءات الخاصة بالمعاهدات الدولية (2).

وعند الرجوع إلى مضامين العهدين الدوليين فإن العهد الأول إحتوى على ديباجة وثلاث وخمسون مادة وتمت المصادقة عليه من قبل الجمعية العامة للأمم المتحدة في كانون الأول عام 1966 (3).

وأشار إلى حق الشعوب في تقرير مصيرها وحريتها في اختيار شكل النظام السياسي وفقا للعوائد التي تؤمن بها، إلا أن هذا الحق قبل إقراره في العهد تم الاعتراض عليه من قبل الدول الغربية وكانت الولايات المتحدة الأمريكية في مقدمتها بحجة أن حق تقرير المصير هو حق جماعي وأن الحقوق المدنية والسياسية هي حقوق فردية ولكن تعليقا لأراء فقهاء القانون على ما ورد في اعتراض الدول الغربية بأن الكثير من الحقوق هي جماعية في آثارها ولكنها فردية في ممارساتها وأن العهد الدولي قد أقر إلى جانب الحق في تقرير المصير السياسي للشعوب الحق في تقرير مصيرها الإقتصادي وسيادتها على ثرواتها من خلال التأمين وهذا ما حصل فعلا في كثير من الدول ومنها العراق، مع النظر بأن التأمين لا يعني أن تنتهك حقوق الشركات والدول تكون أن اختصاص النظر في المنازعات الناشئة هو اختصاص القضاء الداخلي للدول إذا لم يكن هناك اتفاق يشير إلى عكس ذلك، وهذا ما أيدته محكمة العدل الدولية بإعتبار قضية التأمين شأن داخلي في النزاع بين بريطانيا وإيران في كونها لا تملك الإختصاص في نظر الداعوى من قبل الجانب البريطاني على

(1) ينظر : أنسام عامر السوداني ، فلسفة حقوق الإنسان ، مصدر سبق ذكره ، ص 39 .

(2) ينظر : د.ريم إبراهيم فرحات ، المبسط في شرح حقوق الإنسان ، مكتبة زين الحقوقية والأدبية ، بيروت ، لبنان 2017 ، ص 19 .

(3) ينظر : د.حافظ علوان الدليمي ، حقوق الإنسان ، مصدر سبق ذكره ، ص 118 .

الحكومة الإيرانية في عهد الرئيس مصدق (1).

أما العهد الدولي للحقوق الإقتصادية والإجتماعية والثقافية فهو الآخر أقر جملة من الحقوق وأكّد على حق الشعوب في تقرير مصيرها الإقتصادي والثقافي والإجتماعي فضلاً عن حق تقرير مصيرها السياسي وإن هذه الحقوق للشعوب كافة وما تجدر الإشارة إليه أن العهد بين أن الحقوق الواردة فيه ليست حقوق مطلقة وإنما حقوق مقيدة بالنظام العام والأداب العامة والتشريعات والأنظمة والتعليمات المرعية في الدول وأن تدابير الرقابة والإشراف قد أنيطت إلى المجلس الإقتصادي والإجتماعي في الأمم المتحدة حيث يقوم هذا الجهاز بالثبت من مدى تنفيذ التزاماتها المنصوص عليها في العهد ويكون ذلك من خلال التقارير الدولية التي تقدمها الدول كل عامين إلى المجلس الإقتصادي والإجتماعي وهو إجراء ملزم بعدها يقوم هذا الأخير بدراسة التقارير ومطالبة أجهزة الأمم المتحدة والوكالات المتخصصة لتقديم المساعدة اللازمـة إلى الدول (2).

وأهمية هذا العهد لا تتوافق على محتواه من بنود ومواد التي شملت جل حقوق الإنسان وطموحاته بل تعداد إلى إمكانية إضافة بنود مستقبلاً حسب ما ترتئيه المجتمعات البشرية لغرض تعزيز القيم الإنسانية (3).

في حين أن المرحلة الثالثة تمثل مرحلة حقوق الإنسان الحديثة وهي الحق في التنمية والحق في بيئة نظيفة والحق في السلام وهي المرحلة التي تم التركيز فيها على تراث الأمم الحضاري وما ساهمت به الحرية المطلقة الاقتصادية من تركيز رؤوس الأموال في أماكن محددة ومقابل ذلك تركيز الفقر والبطالة في الإتجاه الآخر، وكانت بداية هذه المرحلة من خلال ما تم طرحة عام 1977 بمناسبة التحضير لمرور ثلاثون عاماً على الإعلان العالمي لحقوق الإنسان ومرور مائتا عام على الثورة الفرنسية، إن أهمية تقسيم حقوق الإنسان إلى أجيال يعكس الأولوية في ظهور كل حق وحرية بالترتيب زمنياً وأهمية بعضها للبعض الآخر، فتقع حقوق الجيل الأول بمثابة النواة التي تمحورت حولها باقي الحقوق والحرريات التي تجسد الإنسان كفرد وتطورت للجيل الثاني الذي أخذ الطابع المجتمعي، أكثر منه طابعاً فردياً، ومن ثم تطورت الحقوق والحرريات التي أخذت شكلاً

(1) د.رائد صالح العزاوي ،محاضرات في مقرر المنظمات الدولية والإقليمية لحماية حقوق الإنسان أقيمت على طلبة الدراسات العليا/الماجستير ،كلية القانون والعلوم السياسية /جامعة ديالى ،للعام الدراسي 2016-2017 .

(2) ينظر : نصوص المواد (1, 3, 22) من العهد الدولي الخاص بالحقوق الاقتصادية والاجتماعية والثقافية .

(3) ينظر : د.حافظ علوان الدليمي، حقوق الإنسان، مصدر سبق ذكره، ص124.

مجتمعياً بطابع مستقبلي وهي مرحلة الجيل الثالث (1).

والدولة الحديثة مطالبة اليوم باحترام الحقوق والحرفيات للإنسان والتدخل بشكل إيجابي لضمانها وكفالة ممارستها، كما أنها ملزمة بالعمل على تحقيق تنمية الحقوق والحرفيات الجديدة التي تعرف بالحقوق الاقتصادية والإجتماعية، فالاعتراف بصفة الدولة القانونية مناط بما تكفله من الإعتراف والضمان للحقوق والحرفيات وكفالة تمنع الأفراد بها (2).

المطلب الرابع

الحق في التنمية والإستثمار

يُعد وجود الإستثمارات وتطورها مدخلاً للنمو الاقتصادي، أما إذا اقترنرت وظيفة الإستثمارات بما تهدف إليه الخطط الإجتماعية والسياسية والإقتصادية للدول فإنها تحول نحو التنمية الهدافـة التي ينـتج عنها تحقيقاً للهدف المزدوج للتنمية وهو البناء القومي والتقدم الاقتصادي والإجتماعـي المؤدي إلى تحقيق الرفاهية للشعوب (3).

والهدف الرئيس من الإستثمار لأي بلد يتمثل في زيادة الناتج القومي ودفع عجلة النمو الاقتصادي، فمعدل النمو الاقتصادي يتـناسب طردياً مع معدل التراكم الرأس مالي حيث نجد أن الدول الرائدة في النمو تستثمر ما يقارب 20% على الأقل من الدخل في تكوين رؤوس الأموال لما تشكله من ركيزة تستند عليها الخطط الإستراتيجية لتقديمها (4).

إنَّ ظهور الحق في التنمية لم يكن إلا للإـستجابة للمتطلبات الجديدة التي برزت في إطار المجتمع الدولي، وهي المطالبات التي تدعو إلى تعزيز مفهوم التضامن الدولي الذي لا يتحقق إلا من خلال الحق في التنمية المستدامة إلى جانب الإـهتمام بحقوق الأجيال القادمة، وظهور الحق في التنمية كان من خلال ما صدر عن الجمعية العامة للأمم المتحدة في قرارها المرقم 128/41

(1) ينظر : د.محمد سعيد مجذوب، النظرية العامة لحقوق الإنسان، المؤسسة الحديثة للكتاب، طرابلس، لبنان، 2014، ص 22.

(2) ينظر : د.عبد الغني بسيوني عبد الله، النظم السياسية والقانون الدستوري، مكتبة الإسكندرية، الإسكندرية، مصر 1997، ص 129.

(3) ينظر : د.فيصل هيدي، الإدارة العامة منظور مقارن، ترجمة: د.محمد قاسم القربي، الطبعة الثانية، دار الفكر للنشر والتوزيع، عمان الأردن، 1979، ص 165.

(4) ينظر : عمار محمد خضرير الجبورـي، ضمانات الإـستثمار الأجنبي، منشورات زين الحقوقـية، بيـروت، لبنان 2017، ص 45.

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثره

في عام 1986 (الإعلان الخاص بالحق في التنمية) والذي ركز على جملة من المقررات وأهمها :

- 1- إن الحق في التنمية هو حق من حقوق الإنسان الذي لا يمكن التنازل عنه وبمقتضاه يكون لكل إنسان أو شعب الحق في المشاركة والتمتع بالتنمية الاقتصادية والاجتماعية والثقافية والسياسية .
- 2- الإنسان هو أساس الحق في التنمية ويجب أن يكون المشارك والمستفيد الأساسي منه .
- 3- وجوب إتخاذ كافة الخطوات الازمة على الصعيدين الدولي والوطني لكفالة الحق في التنمية .
- 4- للدول الحق في وعليها واجب تحقيق التنمية من أجل تحسين رفاه شعوبها .
- 5- يتطلب إنجاز الحق في التنمية الاحترام الكامل لمبادئ القانون الدولي الخاصة بالتعاون والعلاقات الفردية والجماعية بين الدول .
- 6- على الدول التعاون فيما بينها لكفالة التنمية وإزالة المعوقات التي تعترضها (1) .

وبالرجوع للحق في التنمية المستدامة فإنه يمثل التطور الحاصل لمفهوم التنمية إذ كان نتيجة لسلسلة من المؤتمرات والقمم العالمية الإقليمية التي كانت غالبيتها بدعم ورقابة الأمم المتحدة وأجهزتها ولجانها والتي جعلت أعمال التنمية من مركبات حقوق الإنسان والتي ظهرت نتائجها المباشرة مطلع التسعينيات , حيث تم عقد قمة الطفل في نيويورك عام 1990 وقمة الأرض في ريو جانيرو عام 1992 وكذلك المؤتمر الدولي لحقوق الإنسان عام 1993 فيينا والمؤتمر العالمي للسكان والتنمية في القاهرة عام 1994 ، ومؤتمر الأمم المتحدة للمستوطنات البشرية في إسطنبول عام 1996 وصولاً إلى إعلان الأمم المتحدة للألفية الثالثة في نيويورك عام 2000 يُعد هذا الإعلان الأساس في الإنطلاق الأممي نحو التنمية المستدامة وإعتماد جميع مقررات الإعلانات التي تلت إعلان الحق في التنمية عام 1986 .

إن تحقيق التنمية التي يستهدفها الجيل الثالث من أجيال حقوق الإنسان هو مفسر لجميع الظواهر والإخفاقات التي واجهتها حقوق الإنسان وحرفياتها في الأجيال السابقة ، وذلك للتركيز على أن الإنسان هو محور الاستثمار الحقيقي ، وإن وجود التنمية يجب أن تبدأ به من خلال العمل على تطويره لاستطاع توظيف الثروات واستثمارها مع المحافظة على بيئة نظيفة وإبقاءها دون إستنزاف وإيصالها للأجيال القادمة ، وأنثبت الفكر الاقتصادي إن تشكيل المؤسسات المجتمعية ومن ثم إنصажها بشكل تدريجي هو المفتاح الرئيسي للتنمية والإستثمار ووفقاً لهذه المتغيرات فإنها تتمتع بإهمية نسبية أعلى من الاستثمار في رأس المال الثابت ولهذه المدرسة في الفكر الاستثماري

(1) ينظر : د.مجد سعيد مجذوب , النظرية العامة لحقوق الإنسان , مصدر سبق ذكره , ص 22 .

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثراه

التنموي يُعدّ تكوين رأس المال الثابت من نواتج التنمية والإستثمار وليس المحرك الأساسي لها (1).

وبالتركيز على أن التطور الإستثماري لا يكون إلا من خلال التنمية الإنسانية ، لأن الإنسان هو الأساس الذي تتمحور حوله كافة المتغيرات ، وهذا ما تم طرحة من خلال الرؤية الجديدة للتنمية في برنامج الأمم المتحدة الإنمائي عام 1990 ، فقد جاء في تقريره (التنمية البشرية المستدامة) وتم تعزيز ذلك من خلال تقرير البرنامج عام 1994 حيث جاء فيه إن التنمية البشرية (تنمية الناس ، من أجل الناس وبواسطة الناس) ، وهذا يعني التطوير في قدرات الإنسان والسعى لدعمه لِيستطيع أن يحول إمكاناته إلى إستثمارات في مجالات الحياة ليحقق الهدف من وجوده ولمستقبل من بعده (2) .

والتنمية البشرية المستدامة تؤكد على أهمية النمو الاقتصادي بشرط أن لا يكون هو الهدف بحد ذاته ، بل وسيلة ضرورية للوصول إلى مقاربة في إعادة توزيع نتائج الإستثمارات والقضاء على الفقر وخلق فرص عمل ، وإنها عملية لتوزيع النمو مع الحفاظ على الثروات وعدم تبديدها وترحيلها إلى الأجيال القادمة بصورة جيدة ، وهذا الذي يفسر أن حقوق الجيل الثالث هي حقوق تضامن (3) .

من الواضح أن التنمية التي حكمت الأرض ثلاثة قرون هي التي أدت إلى المشاكل بصورةٍ مباشرةٍ أو غير مباشرة و منها المشاكل الاجتماعية الحالية من إكتظاظ سكاني و فقر وبيئة مدمرة وكثرة في الحروب للوصول إلى السيطرة السياسية والإقتصادية على مصادر الثروات والأسواق ، ومن الأمثلة التي تخص البيئة* وما تم إتخاذه من علاج لتلافي التلوث البيئي فتم عقد مؤتمرات وأنفقت المليارات وكان نصيب أمريكا من الإنفاق 115 مليار دولار عام 1991 ويتوقع إضافة 45 إلى 50 مليار دولار سنوياً للمبلغ السابق للحد من ظاهرة التلوث البيئي ، وهنالك توجه كبير للحد من النمو الإقتصادي لما يخلفه من كوارث ، وفي ألمانيا قام أحد العلماء الإقتصاديين بالكشف عن حجم الخسائر الناتجة من التنمية الصناعية إذ بلغت 6 % من الناتج المحلي للثروات الطبيعية من

(1) ينظر : د.مصطفى يوسف كافي، التنمية المستدامة، شركة دار الأكاديميين للنشر والتوزيع، عمان ، الأردن 2017، ص284.

* لم يؤشر لدى الباحث إلا هذه الإحصائية كونها إحصاءات أممية

(2) ينظر : د.مصطفى يوسف كافي، المصدر نفسه، ص289.

(3) ينظر : د.رعد سامي عبد الرزاق التميمي ، العولمة والتنمية البشرية المستدامة في الوطن العربي ، دار دجلة ، عمان ، الأردن ، 2008 ، ص63.

خلال قلع الغابات وإلغاء الغطاء النباتي الأخضر، فكانت توصياته بضرورة إيقاف أو التخفيف من التطور لأنّه السبب الأساسي لدمار البشرية وحقوقهم⁽¹⁾.

وهنا يجب أن نتعامل بواقعية مع مشاكل التنمية والإستثمار التي أورثت كوارث بيئية وسياسية ومساساً بالبني الإجتماعية للدول، من خلال إيجاد البديل التي تضمن عدم إعادة سلبيات التنمية إلى بلدانها، وهذا يقودنا إلى طرح مسألة السيطرة الإقتصادية والإستثمارية على الصعيدين النظري والتطبيقي أي العودة إلى إقتصاد أكثر عدالة وأقل استهلاك يعتمد على النوعية لا الكمية، ويكون ذلك بإعادة إحياء العلائق الإجتماعية⁽²⁾.

المبحث الثاني

أشكال الاستثمار وأثاره

تصنف أشكال الإستثمارات إلى عدة تصنیفات حسب المعيار الذي ينظر منه إلى الإستثمار فمنها يكون حسب الموقع الجغرافي أو حسب أنواع الأدوات الإستثمارية وطبيعتها⁽³⁾.

على الرغم من أنَّ هذه التصنیفات فإن تركيز غالبية الدراسات على الإستثمار الأجنبي كونه الصورة الأكثر شيوعاً وأهمية وأثراً لاقتصادات الدول وبرامجها الإستثمارية والتنموية وخصوصاً بعد ظهور العولمة التي أرسّت ضرورة التعامل مع الشركات متعددة الجنسيات والعابرية الوطنية، ويعتبر الإستثمار الأجنبي هدفاً تسعى الدول سواء كانت متقدمة أم نامية إلى الوصول إليه، كونه يعمل على تجسيد ما تصبو خططها التنموية والإستثمارية تحقيقه، وتقع الدول تحت ضغط المقارنة بينها وبين الدول الأكثر تقدماً، وهذا يؤدي للبحث عن حلولٍ سريعةٍ لتفادي هذه الفروقات فتجه الدول إلى طريق الإستثمارات الأجنبية وعلى جميع الأصعدة سواء الخدمية منها أم البنية التحتية وفي بعض الأحيان المشاريع الكبرى، مما يجعل تدفق هذه الإستثمارات وسعة حجمها مبررات لدى المستثمر الأجنبي للبحث في حماية مصالحه الذي يريد تحقيق المزيد من الأرباح والحوافز التي في كثير من الأحيان تتعارض مع مصالح الدول المضيفة للإستثمار التي يكون لها نوع آخر من

(1) ينظر : سيرج لاتوش، تحديات التنمية من وهم التحرر الإقتصادي إلى بناء مجتمع بديل، ترجمة : أليير خوري، الشركة العالمية للكتاب، بيروت، لبنان، 2007، ص 68.

(2) ينظر : سيرج لاتوش، المصدر نفسه، ص 79.

(3) ينظر : د. دريد كامل آل شبيب، الإستثمار والتحليل الإستثماري، الطبعة العربية، دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2009، ص 47.

المصالح غير الربح، لذا فإن الاستثمار الأجنبي ينطوي على جانبين من الآثار أولهما إيجابي وثانيهما سلبي (1).

وعليه يتم تقسيم هذا البحث على أربعة مطالب، الأول : لبيان صور وأشكال الاستثمار، والثاني : لأشكال الاستثمار الأجنبي، وكان المطلب الثالث : لبيان الآثار الإيجابية للإستثمار الأجنبي، و الرابع : فخصص للآثار السلبية للإستثمار الأجنبي .

المطلب الأول

صور وأشكال الاستثمار

تصنف الإستثمارات حسب الموقع الجغرافي إلى إستثمارات محلية وخارجية، فأما الإستثمارات الداخلية أو الوطنية فهي تلك الإستثمارات التي تتكون داخل السوق المحلي في البلد المعنى أي ضمن الحدود الإقليمية للدولة مهما كانت طبيعة هذه الإستثمارات وحجمها (2).
هذا النوع من الإستثمارات قد تقوم به جهة تابعة للقطاع الخاص في الدولة سواء كان فرداً أو شركة خاصة، أو يقوم به القطاع العام في الدولة والذي يطلق عليه الإستثمار الحكومي (3).

وإن الإستثمارات الداخلية أو المحلية تقسم بحسب الجهة المالكة لها إلى مشروعات الإستثمارات الخاصة والتعاونية وإلى المشروعات العامة، والمقصود بالأولى هي التي تقوم على الملكية الفردية أو الجماعية والتي تهدف إلى تحقيق أعلى ربح، والمشروعات الفردية تكون أما على شكل مصنع صغير أو مزرعة صغيرة لمنتج مستقل وأما الجماعية فهي تأخذ شكل الشركات، فقد تكون شركات أشخاص أو شركات أموال ذات طبيعة مختلطة، والسمة المميزة لهذا الشكل من أشكال المشروعات بأنها تهدف إلى تحقيق أعلى نسب من الربح وهي أساس التي بنيت عليه النظريات الرأسمالية (4).
وظهر شكلٌ جديدٌ من أنواع الإستثمارات سمي بالتعاونيات فإن مشروعاتها ظهرت للتغلب على المساوئ الناتجة عن تطبيق الشكل الأول من الإستثمارات، وقد وجد كثير من المفكرين وخاصة (روبرت أوين) أن الحل المناسب للقضاء أو التخفيف من وطأة الإستغلال الرأسمالي هو

(1) ينظر : هفال صديق إسماعيل، المركز القانوني للمستثمر الأجنبي، دار الجامعية الجديدة، الإسكندرية، مصر 2015، ص 10.

(2) ينظر : د. دريد كامل آل شبيب، الاستثمار والتحليل الاستثماري، مصدر سبق ذكره، ص 47.

(3) ينظر : عبد الله عبد الكريم عبد الله، ضمانات الإستثمار في البلاد العربية، مصدر سبق ذكره، ص 6.

(4) ينظر : السيد محمد الجوهرى، دور الدولة في الرقابة على مشروعات الإستثمار، دار الفكر الجامعى، الإسكندرية، مصر، 2009، ص 20.

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثره

إنجاد النظام التعاوني من خلال إقامة مشروعات للجمعيات التعاونية وهي تلك التنظيمات التي يقوم من خلالها مجموعة من الأعضاء بعمل مشترك لتحقيق بعض المنافع وتوزيعها عليهم بطريقة أكثر عادلة عن تلك التي تتبعها المشروعات الخاصة (1).

في حين أن المشروعات العامة هي التي تملكها الدولة ملكية تامة أو جزئية وتتولى إدارتها بصورة منفردة، وتعتبر هذه المشاريع مؤثرة في إستقرار النظام السياسي وتشكل قوة الدولة الإقتصادية في السيطرة على المشروعات والتخطيط بشكل أسهل مما لو أدخلت الإستثمارات الخاصة والأجنبية، وبمجموع المشروعات العامة يتكون القطاع العام، وإن هذا القطاع أما أن يكون قطاع مختلط أو مشروع عام وأن تأخذ شكل الشركات العامة والتي يكون رأس مالها مستقلًا وإنها تتحمل الإدارة ولها شخصية معنوية مستقلة كالكثير من الشركات العامة في العراق التابعة لعدة وزارات كالصناعة والمعادن والإسكان والموارد المائية، أما شركات القطاع المختلط فإنها تكون بمساهمة ما بين القطاعين العام والخاص، وإن الإدارة تكون مشتركة والغلبة تكون للقطاع العام الناتج عن عدد الأسهم إذ يوجب القانون أن لا تقل نسبة القطاع العام عن 51% من عدد الأسهم الكلي المكون لهذه الشركات ليتمكن القطاع العام من القدرة على السيطرة والتوجيه (2).

وأهمية هذه الإستثمارات تكون من خلال الأدوات المختارة فيها، فهي أما أن تسهم في تكوين رأس المال الثابت وهي على ثلاثة صور: أولها الذي يكون من خلال الإستثمار في رأس المال الثابت الذي يسهم مباشرة في زيادة الطاقة الإنتاجية للإقتصاد القومي من خلال الإستثمارات في تأسيس المشاريع الصناعية والزراعية الكبرى، وثانيها الإستثمار في رأس المال الثابت والذي يسهم بشكل غير مباشر في زيادة الطاقة الإنتاجية للإستثمارات المباشرة لإرتباطها بشكل جوهري بالإستثمارات في قطاعات الطرق والجسور والبنى التحتية الأخرى، أما الصورة الثالثة فهو الإستثمار في رأس المال الثابت الذي لا يساهم في زيادة الطاقة الإنتاجية سواء بشكل مباشر أو غير مباشر ويكون ذلك من خلال الإستثمار في التمايل والنصب التذكارية وما شابه ذلك، وقد تساهم الإستثمارات في تكوين المخزون السلعي ويعتبر هذا النوع من الإستثمارات داعماً للإنتاج ويساهم في عدم توقفه، كتخزين المواد الأولية بكميات كبيرة مما لا يضطر المصنعين من الاعتماد على المستورد (3).

(1) ينظر : السيد محمد الجوهرى، دور الدولة في الرقابة على مشروعات الإستثمار، مصدر سبق ذكره، ص 21.

(2) ينظر : قانون الشركات رقم (21) لسنة 1997 المنشور في جريدة الوقائع العراقية بالعدد (3689) وقانون الشركات العامة رقم (22) لسنة 1997 المنشوران في جريدة الوقائع العراقية بالعدد (3685) في 1/9/1997.

(3) ينظر : دبريد كامل آل شبيب، الإستثمار والتحليل الإستثماري، مصدر سبق ذكره، ص 47.

والشكل الثاني من الإستثمارات فيكون حسب الموقع الجغرافي فيتمثل بالإستثمارات الخارجية ويعني هذا النوع من الإستثمارات استخدام الأموال الفائضة في الأدوات الإستثمارية والفرص المتاحة في الأسواق الأجنبية ، أي أن الإستثمار يكون خارج حدود دولة المستثمر وبغض النظر عن شكل أو نوع الإستثمار فالعربي الذي يشتري عقارات في الأردن أو مصر من أمواله الخاصة يعتبر مستثمراً أجنبياً بالنسبة إلى هذه البلدان وإن إستثماره قد يكون مباشراً أو غير مباشراً أما المعيار الثاني التي تصنف به أنواع الإستثمارات فهو الذي يعتمد على الأدوات الإستثمارية وطبيعتها فقد تكون إستثمارات حقيقة أو مالية فالأولى تسمى إستثمارات مباشرة والثانية غير مباشرة، فالإستثمارات الحقيقة المباشرة أو الإنتاجية هي الإستثمارات التي توظف في إنشاء الأصول الإنتاجية بهدف تحقيق الربح أو تملك الأصول الرأسمالية كـالاستثمار في إنشاء المصانع والبني التحتية وشراء الأراضي وإستثمارها وهذا النوع من الإستثمارات تكون ذات آثر حقيقي في زيادة الناتج المحلي الإجمالي وتراكم للرأس المال الثابت الوطني وأن هذه الإستثمارات ونجاحها مرتبطة بعده عوامل التي تكون البيئة الإستثمارية كـالاستقرار الأمني والسياسي وحجم السوق وحوافز الإستثمار وضماناته والهيكلية الإدارية والقانونية ونوع التشريعات الراعية لذلك (1).

وإن هذه الإستثمارات عادة ما تكون طويلة الآجل فقد تصل مدتها إلى خمسون عاماً أو حتى مائة عام، إذ ينص البند ثالثاً / أ من المادة السادسة من القانون رقم (50) لسنة 2015 على ((للمستثمر العراقي أو الأجنبي حق إستئجار وتأجير العقارات أو المساطحة من الدولة أو من القطاعين الخاص والمختلط لغرض إقامة مشاريع إستثمارية عليها لمدة لا تزيد عن 50 سنة قابلة التجديد بموافقة الهيئة مانحة الإجازة والجهة ذات العلاقة بعد مراعاة طبيعة المشروع والجدوى الاقتصادية منه)) (2).

أما الإستثمارات المالية الغير مباشرة والتي تسمى أيضاً الإستثمارات في المحفظة الإستثمارية وعرفت على أنها (مجموعة من الإستثمارات في الأسهم والسنادات) (3).

وعادة ما تقوم الشركات المساهمة بإصدار الأسهم والسنادات كـأوراق مالية قابلة للتداول ووفقاً للمفهوم الاقتصادي والقانوني فإن عملية البيع والشراء لهذه الأوراق المالية يعد إستثماراً وإن

(1) ينظر : عبد الله عبد الكريم عبد الله، ضمانات الإستثمار في البلاد العربية، مصدر سبق ذكره، ص 8.

(2) جاء نص المادة أعلاه في قانون التعديل الثاني لقانون الإستثمار العراقي رقم (13) لسنة 2006 والمنشور في جريدة الواقع العراقية بالعدد 4393 في 4 كانون الثاني 2016.

(3) ينظر : نص المادة (1) البند الخامس عشر من قانون التعديل الثاني لقانون الإستثمار العراقي رقم (50) لسنة 2015.

مجموع ما يملكه المستثمر من أسهم وسندات يسمى محافظاً إستثمارية، ويعد أسلوب الإستثمار هذا من الأساليب الأسرع ربحية في زيادة رأس المال المستثمر، إلا أنه يحمل في جنبة كبيرة منه المخاطر لأن الأسهم والسندات تتعرض لانخفاض بشكل سريع مما يلحق الخسائر إذا ما قورن بالاستثمارات المباشرة أو الحقيقة التي تكون أكثر أماناً، لما يمثله القرار الإستثماري المتخذ أكثر دراسة وتروي (1).

المطلب الثاني

أشكال الاستثمار الأجنبي

الاستثمار الأجنبي هو أحد أوسع صور الاستثمار وأكثرها إنتشاراً؛ وذلك لحاجة الدول التي تزيد أن تحدث تغييراً ونموداً اقتصادياً من جهة وللضغط الحاصل من الشركات والدول الكبرى الساعية إلى زيادة نفوذها وحجم أسواقها ولرؤوس الأموال المتراكمة في البلدان الصناعية المحتاجة إلى حركة مستمرة، فإن المجال الأكثر تداولاً لها هو استثمارها في بلدان أكثر حاجة بهذه التدفقات من رؤوس الأموال، فإن الاستثمارات الأجنبية تشمل جميع تحركات الأموال بين الدول سواء أكانت بأجال قصيرة أم طويلة، ولكنها تكون مصحوبة دوماً بنية إعادة وتحويل رأس المال مع عوائده إلى بلد المستثمر الأجنبي وتكون على شكل أرباح أو أسهم وسندات أو حتى ملكية عقارات ومدخرات ويعتمد جميع هذا على البيئة الاستثمارية المتوفرة والمحاطة بالضمانات الجاذبة للإستثمار و تختلف من دولة إلى أخرى وحسب نظرتها التخطيطية (2).

وعلى الرغم من أن مصطلح الاستثمار الأجنبي حديث نسبياً، إلا أنه كمفهوم عام يعود إلى منتصف القرن التاسع عشر فقد تناوله الاقتصاديون تحت مسمى حركة رأس المال وقد بدأ الاستثمار الأجنبي للظهور بقوه بعد الحرب العالمية الأولى فقد عرف على أنه : إستثمار يتم خارج موطنها بحثاً عن بلد مضيف وسعياً وراء تحقيق حزمة من الأهداف الاقتصادية والسياسية والمالية للبلد الأأم ، وعرف كذلك على أنه تقديم الأموال المادية والمعنوية من شخص طبيعي أو معنوي لا يحصل على جنسية الدولة المضيفة للاستثمار، وذلك من أجل المساهمة المباشرة أو غير المباشرة في مشروع قائم أو سيتم إنشاءه للقيام بنشاط اقتصادي ما خلال فترة زمنية محددة، في حين عرفته اللجنة المنبثقة عن المؤتمر الحادى والخمسون لإتحاد القانون الدولى والمنعقد فى عاصمة اليابان

¹⁾ ينظر : باسم علوان طعمة، قانون الاستثمار العراقي رقم (13) لسنة 2006 المعدل في الميزان "بحث منشور في مجلة رسالة الحقوق، كلية القانون، جامعة كربلاء" العدد الثاني، السنة الخامسة، 2013، ص 11.

(2) ينظر : د. جاتم غائب سعيد , أحكام وقواعد المخاطر الغير التجارية وإنعكاسات الضمانات والعوائق الإستثمارية عليها - دراسة مقارنة - ، منشورات زين الحقوقية، بيروت، لبنان، 2017، ص 21.

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثاره

طوكيو على أنه : تحركات رؤوس الأموال من البلد المستثمر نحو البلد المستفيد بتنظيم مباشر أو توجيه جانب من أموال المشروع أو خبرته التكنولوجية إلى العمل في مناطق جغرافية خارج حدود دولته الأصلية (1) .

أما في العراق فإن قانون الشركات رقم (21) لسنة 1997 المعدل جاء في نص المادة (12) منه ((للشخص الطبيعي أو المعنوي – أجنبيا كان أم عراقيا – حق إكتساب العضوية في الشركات المنصوص عليها في هذا القانون كمؤسس لها أو حامل أسهم أو شريك فيها ما لم يكن منوعا من هذه العضوية بموجب القانون ، أو نتيجة قرار صادر عن محكمة مختصة أو جهة حكومية مخولة)) * .

نجد من خلال النص أعلاه أن الشخص الأجنبي أصبح بعد نفاده يتمتع في مكانة ونفوذ متساوية تماما للشخص العراقي في تأسيس أو إمتلاك الأسهم والحقوق في الشركات العراقية سواء أكانت شركات أموال أم أشخاص كالشركات المساهمة أم المختلطة أم خاصة أم تضامنية أو حتى مشروع فرديا (2) .

أما نص الفقرة (ط) من المادة الأولى من قانون الاستثمار رقم (13) لسنة 2006 فقد جاء فيها "المستثمر الأجنبي هو الذي لا يحمل الجنسية العراقية في حالة الشخص الحقيقي، ومسجل في بلد أجنبي إذا كان شخصاً معنوياً أو حقوقياً" ولكن النص أنشأ جرائم تعديلها بموجب القانون رقم (50) لسنة 2015 ** حيث جاء في الفقرة عاشرا من المادة الأولى ما نصه ((المستثمر الأجنبي الشخص الحاصل على إجازة الاستثمار والذي لا يحمل الجنسية العراقية إذا كان شخصاً طبيعياً أو شخصاً معنوياً مسجلاً في بلد أجنبي)) .

ونستنتج أن شرط الاستثمار للشخص الأجنبي في العراق هو الحصول على إجازة الاستثمار وفقاً للشروط المنصوص عليها في قانون الاستثمار، ولكن السؤال الذي يمكن طرحه : هل بإمكان الشخص الأجنبي الذي يملك أسهم أو حصص أو مؤسس لشركة وفقاً لنص المادة الثانية عشر من قانون الشركات العراقي رقم (21) لسنة 1997 المعدل أن يعمل في العراق دون أن يكون

(1) ينظر : عمار محمد خضرير الجبوري، ضمانات الاستثمار الأجنبي، مصدر سبق ذكره، ص 16 .

* إن النص أعلاه جاء بموجب أمر سلطة الإنلاف المرقم (64) لسنة 2004 والذي أصبح نافذاً بعد مرور تسعة يوماً من تشريعه وإسناده إلى نص المادة (221) منه .

(2) ينظر : نص المادة (6) من قانون الشركات العراقي رقم (21) لسنة 1997 المعدل، المنشور في جريدة الوقائع العراقية بالعدد (3689) في 29/9/1997 .

** القانون رقم (50) لسنة 2015 وهو قانون التعديل الثاني لقانون الاستثمار رقم 13 لسنة 2006 المنشور في جريدة الوقائع العراقية بالعدد (4393) في 4/1/2016 .

مستمراً؟ الإجابة على هذا التساؤل يكون حسب نصي قانون الشركات وقانون الاستثمار أعلاه لأنه بإمكان المستثمر الأجنبي أن يمتلك ويعمل حتى وأن لم يحصل على إجازة الاستثمار، لما أعطاه المشرع العراقي من إمتيازات لا حصر لها وفقاً للقوانين النافذة التي تجعله حرّاً في حركته للعمل وإستغلال موارده بالكيفية التي تضمن مصالحه.

وإن الاستثمار الأجنبي قد يأخذ عدة أشكال فقد يكون إستثماراً مباشراً أو غير مباشراً، فالاستثمار الأجنبي المباشراً قد عرّفه تقرير منظمة التجارة والتنمية للأمم المتحدة (UNCTAD) على أنه ((ذلك النوع من الاستثمار الذي ينطوي على علاقة طويلة الأمد تعكس مصالح دائمة ومقدرة على التحكم الإداري بين شركة في البلد الأم وشركة أو وحدة إنتاجية في بلد آخر هو البلد المضيف))، في حين عرفت منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (OECD) الاستثمار الأجنبي بأنه ((توظيف الأموال الأجنبية غير الوطنية في موجودات رأس المال ثابتة في دولة معينة هي الدولة المضيفة، وينطوي على علاقة طويلة الأجل تعكس منفعة المستثمر الأجنبي والذي قد يكون فرداً أو شركة أو مؤسسة، والذي له الحق في إدارة موجوداته من بلده وبلد الإقامة الذي هو فيه)).⁽¹⁾

وبهذا يكون الأجنبي هو المالك لـالاستثمارات وإدارتها سواء كانت هذه الملكية كاملة أم جزئية من خلال الشراكة مع المستثمر الوطني، ولكن النسبة في الشراكة تكفل له السيطرة على إدارة المشروع الاستثماري، فقد حدد صندوق النقد الدولي نسبة (10%) كحد أدنى من أصل رأس المال الإسمى للمستثمر الأجنبي ليحق له التصويت على القرارات الإدارية، ولكن هذه النسبة المشار إليها تختلف من بلد لآخر حسب سياساته الاستثمارية.⁽²⁾

والاستثمار الأجنبي المباشراً يأخذ عدة صور إذ يكون إستثماراً أجنبياً مباشراً خاصاً وفي هذه الصورة يمتلك المستثمر صاحب رأس المال الأجنبي المشروع المقام ملكية تامة من خلالها يكون له الحق في التحكم في كل عملياته وهذه الصورة من الإستثمارات شهدت تزايداً مع بداية السبعينيات من القرن الماضي وتشير التقارير أن الدول المصدرة لهذا النوع من الإستثمارات تقتصر على لجنة مساعدات التنمية والتي تشمل كلاً من (الولايات المتحدة الأمريكية، المملكة المتحدة، فرنسا، هولندا، كندا، ألمانيا الاتحادية، اليابان، إيطاليا، بلجيكا، سويسرا، أستراليا، النمسا، الدنمارك والنرويج)، وإن الولايات المتحدة تقع في مقدمة الدول من حيث نصيبها النسبي في جملة تدفقات رؤوس

(1) باسم حمادي الحسن، الاستثمار الأجنبي المباشراً – عقود الترخيص النفطية وأثرها في تنمية الاقتصاد –، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2014، ص 17.

(2) ينظر : باسم حمادي الحسن، المصدر نفسه، ص 18.

الأموال من دول هذه اللجنة في الإستثمارات المباشرة الموجهة إلى الدول النامية (1).

أما الصورة الثانية فتمثل بالإستثمار الأجنبي المباشر الثنائي، وهذا الشكل من الإستثمارات تتج عن حرص الدول الجاذبة للإستثمار على مشاركة المستثمر الأجنبي من حيث رأس المال والإدارة، وهذه المشاركة أما أن تكون عن طريق رأس المال الوطني الحكومي أو الخاص مع رأس المال الأجنبي وهذا يفترض بإن إسلوب المشاركة في المشروع الإستثماري يكون شاملاً لملكية والإدارة بين المستثمر الأجنبي والمحلي كلاً حسب نسبته في المشاركة، وفي ضوء هذا الشكل من الإستثمار تتوزع ملكية المشاريع والشركات الإستثمارية بين رأس المال الأجنبي ورأس المال الحكومي أو شركات تتوزع فيها الملكية بين رأس المال الأجنبي ورأس المال الخاص وأن نشأة هذه الصورة من الإستثمارات نتيجة لإلزام الشركات الأجنبية ببيع جانب من أسهمها في السوق الوطنية لبلد الإستثمار لتمكين القطاع الخاص الوطني من تملكها، وقد تأخذ صورة شركات تتوزع فيها الملكية بين رأس المال الأجنبي ورأس المال الوطني العام والخاص، وتتشاءم هذه الصورة نتيجة إلى التأمين الجزئي المصحوب ببيع جزء من حصة القطاع العام الوطني إلى القطاع الخاص (2).

أما الصورة الثالثة فتمثل بالإستثمار الأجنبي المباشر متعددة الجنسيات وتمثل في قيام الشركات العابرة للوطنية (المتعددة الجنسيات) بإنشاء فروع للإنتاج أو التسويق أو أي نوع آخر من أنواع النشاط الإنتاجي أو الخدمي في الدولة المضيفة، وهذه الصورة من الإستثمارات هي من أفضل أشكال الإستثمارات لدى شركات الإستثمار متعددة الجنسيات والتي تركز على المناطق التي تحقق نتائج ربحية مرتفعة (3).

لكل ما تقدم فإن الإستثمار الأجنبي المباشر إستثمار طويل الأجل في الأصول الإنتاجية قد يصاحبها إنتقال في الأصول المادية للمشروعات بشكل كلي أو جزئي لصالح المستثمر الأجنبي من خلال شراء كلي أو جزئي لمشاريع قائمة أصلاً في الاقتصاد الوطني للبلد المضيف، والذي يترب عليها حقاً للمستثمر الأجنبي في الإداره والرقابة والسيطرة الكاملة في حالة الملكية الكاملة والفردية للمشروع أو المشاركة في الإداره في حالة الملكية المشتركة للمشروع الإستثماري (4).

(1) ينظر : السيد محمد الجوهرى دور الدولة في الرقابة على مشروعات الإستثمار، مصدر سبق ذكره، ص 27.

(2) ينظر : السيد محمد الجوهرى، المصدر نفسه، ص 29.

(3) ينظر : السيد محمد الجوهرى، المصدر نفسه، ص 31.

(4) ينظر : د. حاتم غائب سعيد، أحكام وقواعد المخاطر غير التجارية وإنعكاسات الضمانات والعوائق الإستثمارية عليها - دراسة مقارنة -، مصدر سبق ذكره، ص 33.

أما الشكل الثاني فهو الاستثمار الأجنبي غير المباشر ويكون من خلال منح إمتيازات معينة للمستثمر الأجنبي لاستثمار رأس المال الذي يملكه لا يمكن من خلاله من إمتلاك نسبة في المشروع ونتيجة ذلك لا تثبت له سلطة إدارة المشروع الاستثماري (1).

والاستثمار الأجنبي غير المباشر يأخذ صورة قرض خاص لحكومة أجنبية أو لهيئة عامة أو لإفراد أو أجانب أو يكون على هيئة إكتتاب في صكوك تلك الهيئات ومشروعاتها سواء كان ذلك عن طريق السندات ذات الفائدة الثابتة أم عن طريق الأسهم بشرط أن لا يمتلك الأجنبي من الأسهم ما يخوله حق إدارة المشروع، وبالتالي فإن الاستثمار الأجنبي غير المباشر يأخذ صورة القروض والإستثمار في حافظة الأوراق المالية والمقصود بهذا الشكل الأخير هو الإكتتاب في الأسهم أو السندات التي تصدرها الدولة أو البنوك أو الشركات (2).

أما في العراق فقد نصت الفقرة (15) من المادة الأولى من القانون رقم (50) لسنة 2015 قانون التعديل الثاني لقانون الاستثمار رقم (13) لسنة 2006 إن المحفظة الاستثمارية ((مجموعة من الإستثمارات في الأسهم والسندات))، والأسهم والسندات هي أوراق مالية تصدرها المؤسسات الحكومية وغير الحكومية ولا تجري عليها المصارف عمليات الخصم ذلك لتقلب أسعارها تبعاً للمركز المالي التي تتمتع به المؤسسات الصادرة عنها، ويمكن لمالكيها بيعها عندما يريدون الحصول على ثمنها (3).

والأسهم أدوات ملكية قابلة للتداول، تصدر بقيمة اسمية متساوية الحقوق والإلتزامات، ويحصل حاملها على نصيب من الأرباح في آجال محددة من قبل الإدارة العامة، فمثلاً تصدر شركة مجموعة من أسهامها للاكتتاب العام للجمهور فيشتري المواطنون كلها حسب مقدرتها عدداً من الأسهم، وأن هذه الأسهم تستحق أرباحاً سنوية وهذه الأرباح قد يستلمها حاملها كنقد أو قد تكون كأسهم له في الشركة وكل هذا حسب الإتفاق، وهذه هي الصورة للأسهم العاديّة التي قد تكون أسهم لحاملها والتي تصدر بشهادة لا تحمل اسم أحد، وتمتاز هذه الأسهم بمرونة تداولها بيعاً وشراءاً في الأسواق المالية، أو قد تكون منها أسمية وتصدر بشهادة بعد الأسهم وبإسم المشتري وتثبت في سجلات الشركة البائعة للأسهم، وبذلك فعند إنتقال ملكيّة هذه الأسهم من مستثمر لآخر يتوجب

(1) ينظر : لندا فضل ضيا ، خصوصية التحكيم في حل المنازعات المتعلقة بالاستثمار وفقاً لمعاهدة واشنطن 1965 ، مصدر سبق ذكره ، ص 11 .

(2) ينظر : السيد محمد الجوهرى ، دور الدولة في الرقابة على مشروعات الاستثمار ، مصدر سبق ذكره ، ص 32 .

(3) ينظر : د. فوزي محمد سامي ود. فائق محمود الشماع ، القانون التجاري والأوراق التجارية ، وزارة التعليم العالي والبحث العلمي ، بغداد ، العراق ، 1986 ، ص 12 .

تسجيل هذا التصرف بسجل المساهمين في الشركة الأم، قد تكون أسهماً أذنية أو لأمر وهذه الصورة تصدر بشهادة الأسهم بذكر اسم مالكيها مقترنة بشرط الأمر أو الإذن لمالكها بالتصرف بها دون الرجوع إلى الشركة ويكفي في هذه الصورة بظهور الشهادة لإتمام التصرف (1).

وإن تحقيق الأرباح بالنسبة للمستثمر تتحقق من خلال التطورات الاقتصادية للشركات، وقد يعزى إلى أسهم الشركات المتميزة وهي أسهم الشركات العريقة ذات التاريخ الطويل والتي يلتجأ إليها المستثرون لاستقرارها في السوق وضمان ربحها، وبالنتيجة نمواً مضطراً لقيم أسهمهم حيث يمثل الفرق بين قيمة الشراء للسهم عن قيمته السوقية مقدار الربح للمستثمر، فهنا تكون أمام ثلاث أقيams للأسماء وهي القيمة الإسمية وقيمة الإصدار والقيمة السوقية، فالقيمة الإسمية تحدد وفقاً لنصوص تشريعية حيث تقوم غالبية الدول بتحديد قيمة الأسهم الإسمية للشركات المشكلة لرأسمالها، ففي العراق فإن القيمة الإسمية للسهم دينار واحد ولا يجوز إصداره بقيمة إسمية أعلى أو أدنى (2).

وعندما تزيد الشركات عرض بيع أسهمها فإنها تكون (بقيمة إصدار الأسهم) وهي القيمة الثانية ويحددها مجلس إدارة الشركة عندما يريد بيع نسبة من أسهم الشركة، وإن قيمتها عادةً ما تكون أعلى من قيمتها الإسمية عند التأسيس، فيقوم المستثمر بشرائها مع الملاحظة إن قيمة الأسهم تكون أقل من قيمتها في السوق وهي القيمة الثالثة ويطلق عليه القيمة السوقية فهي قيمة السهم في سوق الأوراق المالية إذ يمثل الفرق بين قيمة الإصدار وقيمة السوق الربح بالنسبة للمستثمر (3).

أما السندات فهي الصورة الثانية للأوراق المالية وتعتبر أداة دين ضمن الاستثمارات طويلة الأجل ذات قيمة إسمية واحدة قابلة للتداول تصدر بنسبة فائدة واحدة، وتصدر عادةً من الحكومة كسندات خزينة وسندات الحكومة وإن ما يميز السندات الحكومية كونها ذات مخاطر منخفضة مما يجعلها أكثر جاذبية وأكثر إطمئنان عند الإقبال عليها، وغالبية السندات الحكومية تكون معفاة من ضريبة الدخل مما يمنحها ميزة، وقد تصدر السندات من الشركات المساهمة وفي حال صدورها من الأخيرة فإن نسبة الفائدة تكون أعلى ذلك لجذب المستثمرين، ويمكن عدّ السندات أداة تمويل طويلة الأجل ويتم تداولها عادةً من خلال بنوك الاستثمار التي تدير عمليتي الإصدار والتداول مع تقديم ضمان بشراء السندات التي لم يتم الإكتتاب عليها أحياناً أو تقوم المصارف الاستثمارية بالتداول

(1) ينظر : دريد كامل آل شبيب ، الاستثمار والتحليل الاستثماري ، مصدر سبق ذكره ، ص 245.

(2) ينظر : نص المادة (30) من قانون الشركات العراقي رقم (21) لسنة 1997 المعدل .

(3) ينظر : دريد كامل آل شبيب ، المصدر نفسه ، ص 251 .

فقط دون التعهد بالشراء وهنا تكون وسيطا لا غير (١).

والقرض العام التي تقوم به المؤسسات الحكومية من خلال ما تطرحه من سندات يكون أحد العلاجات لнациادي وقوع الأزمة الإقتصادية التي تؤدي بدورها إلى ظهور أزمة سياسية والكساد والتضخم الذي ينتج من تدفقات النقد الذي بدوره يقلل القيمة الشرائية وبالنتيجة يؤدي إلى ظهور البطالة والفقر .لذا فإن القرض العام أو إصدار السندات يلعب دورا هاما في إقتصاديات الدول وتوازنها (2) .

إن موضوع القرض العام لا يجوز فرضه إلا من خلال نص قانوني في غالب الدول وعادة ما تورده الدساتير في متونها ومن الدساتير التي نصت على ذلك الدستور الأردني في الفقرة الثانية من المادة (33) منه (3).

اما الدستور العراقي فقد نص في الفقرتين الأولى والثالثة من المادة (110) منه على ((أولاً - رسم السياسة الخارجية والتمثيل الدبلوماسي والتفاوض بشأن المعاهدات والاتفاقيات، وسياسات الإقراض والتوفيق عليها وإبرامها ورسم السياسة الاقتصادية والتجارية الخارجية والسيادية... ثالثاً - رسم السياسة المالية والكمبرية، وإصدار العملة وتنظيم السياسة التجارية عبر حدود الأقاليم والمحافظات في العراق ووضع الميزانية العامة للدولة، ورسم السياسة النقدية وإنشاء البنك المركزي وإدارته " وإن جميع ما ورد آنفاً وضعها المشرع ضمن صلاحيات وإختصاصات السلطات الإتحادية في العراق، والقرض في جوهره عقد يتم بإتحاد الإيجاب الصادر عن الدولة وقبول المكتب على أن ينتج آثره في المعقود عليه وبالنتيجة يجب أن تخضع الدولة والأفراد لسيادة القانون دعماً للثقة في السندات التي تصدرها الدولة ويقبل بها المكتتبون وفقاً للشروط والشكلية المطروحة، والآراء القانونية حول طبيعة عقود سندات القرض التي تصدرها الحكومة أهي عقود قانون خاص أم عام، فإن الرأي الراجح يعتبرها من عقود القانون العام وتخضع لجميع القواعد والأحكام التي تسري على تلك العقود (4) .

(١) ينظر : دبريد كامل آل شبيب، *الاستثمار والتحليل الاستثماري*، مصدر سابق ذكره، ص 265.

(2) ينظر : د.طاهر الجنابي، علم المالية والتشريع المالي، دار الكتب للطباعة والنشر، جامعة الموصل، العراق
دون سنة طبع، ص 76.

(3) ينظر : د. خالد خليل ظاهر، القانون الإداري، دار الميسرة للنشر والتوزيع والطباعة، عمان، الأردن، 1997 . ص 254.

(4) ينظر : د. طاهر الجنابي، المصدر نفسه، ص 78.

وأن الاستثمار في حفظ الأسهم والسندات والإقراض المصرفي يدور في القطاع المالي، ويرتبط بالأنشطة الحقيقة ولكن بصورة غير مباشرة، كونه يؤثر في تنشيط تكوين رأس المال من جانب التمويل والتاثير في أسعار الأسهم والأصول الحقيقة، على العكس من الاستثمار الأجنبي المباشر الذي يكون في حقيقة الأنشطة الإستثمارية خصوصاً عندما يقوم الاستثمار بتأسيس وحدة جديدة لإنتاج السلع والخدمات وبالتالي فإن المستثمر في الاستثمار غير المباشر يهتم في الأصول المالية مثل أوراق الدين بسعر الصرف والفائدة، لأن سعر الصرف يحدد سعر شراء الأصل مقاساً بالعملة الأجنبية وسعر الفائدة، والذي يعرف بالعائد، فإن من المهم تقدير التغيير المتوقع في سعر الصرف ليقارن مع فرق سعر الفائدة بين المستوى الدولي وما هو عليه في البلد المضيف للإستثمار المالي (1).

المطلب الثالث

الآثار الإيجابية للإستثمار الأجنبي

إن حاجة الدول للإستثمار الأجنبي لما يلعبه من دوراً أساسياً في عملية تنميتها فهو الذي يمكنها من إستغلال ثرواتها ومواردها الطبيعية في حال غياب الإمكانيات الوطنية أو ضعفها (2). والإستثمار الأجنبي سواء أكان مباشر أم غير مباشر فهو يساهم بسد الكثير من الفجوات في إقتصاد الدول المضيفة، فهو يعمل على توفير النقد الأجنبي اللازم للعملية الإستثمارية ويعمل على تعزيز فجوة المدخرات المحلية من النقد الأجنبي التي تكون في كثيرٍ من الأحيان الأساس الذي تُبنى عليه الخطط الإستثمارية لا سيما إنَّ ارتباط موازنات الدول وتقسيماتها عادة ما يكون على شقين الأول الموازنة التشغيلية والثاني الموازنة الإستثمارية (3).

وإن الدول تقوم بتخصيص نسب عالية من موازناتها إلى الموازنات الإستثمارية ذلك لدعم البرامج الإستثمارية لكافة قطاعات الدولة، وبالتالي فالعجز الذي يشوبها يتم تعزيزه من خلال القروض سواء كان من صندوق النقد الدولي أو من المؤسسات والمنظمات الدولية أو حتى من الدول، وهنا تكون أمام إشكالية تفسير كون أن هذه القروض تذهب إلى الموازنة العامة للدولة

(1) ينظر : د.أحمد ابراهي علي، الإستثمار الأجنبي في عالم الاقتصاد الحر والإفتتاح المالي، بيت الحكم، بغداد، العراق، 2011، ص 81.

(2) ينظر : لندا فضل ضيا، خصوصية التحكيم في حل المنازعات المتعلقة في الإستثمار وفقاً لمعاهدة واشنطن 1965، مصدر سبق ذكره، ص 14.

(3) ينظر : د.طارق كاظم عجيل، شرح قانون الإستثمار العراقي، مصدر سبق ذكره، ص 51.

وهي التي تحدد ما يكون منها للموازنات الإستثمارية ولكن عند إلغاء القروض المعززة للموازنة يعني إضعاف أو إنهاء وجود موازنات إستثمارية (1).

أما الموازنات التشغيلية فإنها تتفق على أبواب الرواتب والأجور وشراء المواد الخام والأثاث والوقود والصيانة وخدمة الآلات وتوفير الكهرباء والماء والمصاريف المكتبية الثابتة، والتي على أساسها يستمر عمل مؤسسات الدولة، في حين أن الموازنات الإستثمارية تذهب إلى أبواب النفقات الرأسمالية والتي تسمى نفقات رأسمالية إستثمارية والتي تعرف على أنها التوسيع في الفرص الإستثمارية بتوظيفها لزيادة الأصول الرأس مالية للمؤسسة أو القطاع المعنى بحيث يؤدي إلى إحداث أصول رأسمالية جديدة أو إنشاء أقسام إضافية تزيد الطاقة الإنتاجية، وهذا يعني زيادة في الإيرادات والأرباح أو حتى في المحافظة على زخم الأصول الثابتة للإنتاج من الهلاك أو الإنذار جراء مرور الزمن والعمل، وإن صرف الموازنات الإستثمارية يجب أن تتخذ في ضوء قرارات رشيدة مبنية على تقييم مستند إلى قواعد علمية رصينة، والقرارات الإستثمارية المتخذة في ضوء دراسة معمقة يجعل الموازنات الإستثمارية منتجة لأثارها بزيادة الأرباح والمكاسب المرجوة وهذا يعني إعادة القروض الأجنبية وفوائدها وتأسيس لإستثمارات وطنية حقيقة (2).

والإستثمارات الأجنبية تعمل على سد أو تقليل الفجوة بين الإيرادات العامة والنفقات العامة، حيث إن الإستثمارات الأجنبية توجد إيرادات غير رؤوس الأموال الواردة الجديدة ذلك من خلال التدفقات الضريبية والرسوم الضرائية على السلع والخدمات والأرباح المتحصلة من الإستثمارات وبسببها (3).

لكن وجود النقد الأجنبي أو زيادة الإيرادات الخاصة للدولة المضيفة للإستثمارات ليس وحده العنصر الإيجابي، فإن الإستثمارات تحقق عدة جوانب إيجابية أخرى فهي تعزز عمليات التطور التكنولوجي من خلال إدخال الشركات الأجنبية للمصانع والمنشآت الكبرى الصناعية، كل هذا يعمل على تطور لما هو موجود وإن هذه الإضافات تكون من خلال ما تقوم به الدول من خلال خططها الإستثمارية وبرامجها الهدافة المتضمنة إدخال التقنيات الجديدة إلى صناعاتها وكافة

(1) ينظر : د.عبد العزيز فهمي هيكل ،*أساليب تقييم الإستثمارات* ،شركة منشورات دار الراتب الجامعية ،القاهرة مصر، 1985، ص 15.

(2) ينظر : د.عبد العزيز فهمي هيكل ، الم المصدر نفسه ، ص 16 .

(3) ينظر : د.طارق كاظم عجيل ،*شرح قانون الإستثمار العراقي* ،مصدر سبق ذكره ، ص 52 .

المجالات المعتمدة في خطط تمتها كالزراعية والتجارية (1).

وللإستثمار الأجنبي دور هام في خلق أنشطة جديدة تنتقل من الدول والشركات الأجنبية إلى الدول المضيفة، وتعمل الإستثمارات الأجنبية على توسيع الطاقة الإنتاجية والنشاطات أو إعادة هيكلة الأعمال، وتعمل أيضاً على دعم إقتصادات الدول والقضاء على البطالة والفقر من خلال توفير فرص العمل (2).

ومن أهم فوائد وإيجابيات الإستثمار الأجنبي هو سد الفجوة أو تقليلها بين الدول المتقدمة والدول النامية الأمر الذي يحول إقتصادات الدول النامية نحو الإنتاج الصناعي وليس الريعي، فغالبية دول العالم النامي تملك الثروات الخام، أي المواد الأولية لغالبية الصناعات لكنها لا تملك ما يقوم بتحويل هذه المواد إلى إنتاج، فالإستثمار الأجنبي يعزز فائدة هذه المواد الخام من خلال نقل المصانع والتكنولوجيا ومثال ذلك الصناعات البتروكيميائية في كثير من البلدان (3).

ويعمل الإستثمار الأجنبي على تعزيز وتطوير القدرات والمهارات الإدارية لدى الدول المضيفة ذلك من خلال تدريب الكوادر الإدارية والفنية والتي بدورها تنشأ قاعدة بشرية قادرة على التطور والتطوير لإمكانات الإنتاج من خلال الإبتكار وروح المبادرة داخل الإقتصاد المحلي (4).

وللإستثمار الأجنبي وفي حالات معينة يعمل على المساعدة على إنهاء العزلة الإقتصادية بين الدول وحتى التنمية الإجتماعية كونها تعمل على إيجاد عناصر التغيير في تحطيم شكل العلاقات القديمة في المجتمعات الراكرة من خلال تشغيل وإدارة الإقتصادات المضيفة، وهي بذلك تساعد على ظهور الطبيعة المتعددة للهيكل الإقتصادي والإجتماعي للدول وهذا يؤثر إيجاباً على الأوضاع الطبقية للمجتمع وتقليل الفروقات (5).

(1) ينظر : آزاد شكور صالح، الإستثمار الأجنبي سبل إستقطابه وتسويقه نزاعاته، دار الكتب القانونية، القاهرة مصر، 2011، ص45.

(2) ينظر : د.عثمان سلمان غيلان العبودي، الحق في الإستثمار في الدستور العراقي والمقارن، مصدر سبق ذكره، ص42.

(3) ينظر : د.طارق كاظم عجيل، شرح قانون الإستثمار العراقي، مصدر سبق ذكره، ص51.

(4) ينظر : لندا فضل ضيا، خصوصية التحكيم في حل المنازعات المتعلقة في الإستثمار وفقاً لمعاهدة واشنطن 1965، مصدر سبق ذكره، ص15.

(5) ينظر : د.فؤاد مرسي، هذا الإنفتاح الإقتصادي، الطبعة الثانية، دار الوحدة للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، 1980، ص42.

المطلب الرابع

الآثار السلبية للاستثمار الأجنبي

لما كانت عليه الإستثمارات الأجنبية التي تحصل عليها الدول وخصوصا النامية منها قد يحكمها في الغالب اعتبارات سياسية عندما تقوم بتقديم المنح والقروض والمساعدات مما يجعلها قادرة أو مؤثرة بشكل أو آخر في القرارات الإستثمارية للدول، وبالتالي فإنها تؤثر في البرامج التنموية لتلك الدول لأنها تقوم بإستقدام ما تقدمه من منح وقروض ومساعدات كسلاح في سياساتها الخارجية (1).

ولل اعتبارات السياسية دورا هاما لدى الدول الرأسمالية الكبيرة في مجال الإستثمارات، فإن الدول التي بدأت بالاستقلال بعد الحرب العالمية الثانية منها الدول العربية، فإن السؤال الذي يمكن طرحه هل أن الرأس المال الأجنبي قابل للدخول للدول بهدف إعادة الإعمار والإستثمار والتربية؟ الإجابة على هذا التساؤل يمكن أن نجد من خلال ما طرحته مجلة (نيوز ويك) الأمريكية عندما أوضحت أهداف أمريكا من الإستثمار في الدول العربية وخصوصا قناة السويس في مصر، فإنها بينت أولوية الإستثمار فيها من خلال تحقيق هدفين ((طرد النفوذ السوفيتي ، الذي بدأ بالسد العالي وذلك بقيام رأس المال الأميركي بدور مهم في إعادة تعمير ضفتى القناة، وقيام منطقة مزدهرة على ضفتى القناة سيلعب دورا حاسما في إستقرار الشرق الأوسط، وإن الضغط العسكري على إسرائيل يتحول إلى علاقة اقتصادية وسلام دائم)) (2).

إن الدول التي تلجأ إلى التعاقد مع أصحاب رؤوس الأموال وكبار المستثمرين الأجانب الذين يساهمون مع المنظمات والدول بتقديم القروض والمساعدات مما يجعل لهؤلاء المستثمرين التأثير على شكل اقتصاد الدول وسياسته العامة لا سيما إن الاقتصاد يعتبر العامل الحاسم في شكل الدول ونظامها السياسي (3).

الاستثمار الأجنبي يعمل على مد الدول المضيفة بالفقد ورؤوس الأموال ويكون وبالتالي إستحداث صناعات أو خطوط إنتاجية باهظة الكلف معدات معقدة في بلدان لا تحتاج سوى معامل بسيطة وخبرات فنية معينة لتهضي بواقعها الإستثماري والتنموي، فالقطاعات الزراعية والفلاجية

(1) ينظر : لندا فضل ضيا، خصوصية التحكيم في حل المنازعات المتعلقة في الإستثمار وفقا لمعاهدة واشنطن 1965، مصدر سبق ذكره، ص 15.

(2) ينظر : د. فؤاد مرسي، هذا الإنفتاح الاقتصادي، مصدر سبق ذكره، ص 45.

(3) ينظر : لندا فضل ضيا، المصدر نفسه، ص 16.

لا تحتاج إلى مصانع عملاقة للقطن لا يتناسب وحجم المنتج الزراعي منه، وهذا مؤشر على أن الهدف من وراء هذه التوجهات الإستثمارية الصناعية هو السعي لإثراء الإحتكارات الأجنبية لا تمويل الإستثمارات لإحداث النمو في البلدان المضيفة، ووفقاً لاحصائية أمريكية للفترة بين عامي (1946-1959) فإن الولايات المتحدة الأمريكية حققت ربحاً بمعدل (2.5 دولار/دولار مستثمر) في البلدان النامية، وعند النظر إلى عمليات الإستثمار في الدول الأكثر حاجة لتدفق رؤوس الأموال نجد أن قوانين الاستثمار المشرعة وتوجه المستثمرين تعمل على أن الأرباح التي تتحققها الإستثمارات الأجنبية تصدر إلى الخارج، وبالتالي لم تكن تلعب دوراً في عملية إعادة الإنتاج والإستثمار في الدول المضيفة في حقيقة الأمر (1).

وهذا يؤدي إلى تعرض البلد المضيّف إلى مشاكل في ميزان المدفوعات وأثراً سلبياً على قيمة العملة المحلية ويصبح هنالك تضخم في السوق نتيجة للإخلال في ميزان المدفوعات، وبالتالي فإن سعر صرف العملة الأجنبية يزداد بمقابل العملة المحلية (2).

وإن الإستثمارات الأجنبية غالباً ما تكون عن طريق تدفقات نقديّة لرؤوس الأموال وتنسّى القروض الخارجية، وهذه القروض عادة ما تكون مقترنة بشروط كثيرة تصب في مصلحة الدولة مانحة القرض، وإنها تشكّل عبئاً على المدفوعات الخارجية لا سيما في أوقات الكساد (3).

ومن الآثار السلبية للإستثمار الأجنبي هو الستراتيجية المتّبعة من قبل المستثمر الأجنبي مع الإستراتيجية التنموية للبلد المضيّف للإستثمار، وذلك من حيث أولية المستثمر إذ تتجه نحو قطاعات هامشية لكنها تدر أرباحاً عالية وسريعة وإنها تخدم المستثمر بشكل كبير قياساً بالبلد المضيّف ك والاستثمار في النشاطات السياحية والمصرفية دون الإستثمار في القطاعات الخدمية (4). وهذا قد يسحبه قيام المستثمر الأجنبي بجلب تكنولوجيا بسيطة لغرض تقليل الكلف في مقابل الأرباح التي تتحقق في وقت قصير جداً (5).

وتضطر الدول النامية أن تكون سوقاً تجارياً للدول الأخرى، ويصبح اقتصادها المطلي مجرد مركزاً تجارياً للإقتصادات الأخرى، ولهذا نجد أن كثيراً من المستثمرين الأجانب يتوجهون نحو

(1) ينظر : د. فؤاد مرسي، هذا الإنفتاح الاقتصادي، مصدر سبق ذكره، ص 42.

(2) ينظر : آزاد شكور صالح، الإستثمار الأجنبي سبل إستقطابه وتسويقه منازعاته، مصدر سبق ذكره، ص 46.

(3) ينظر : د.أحمد حسين جلاب الفتلاوي، النظام القانوني لعقد الإستثمار، مصدر سبق ذكره، ص 71.

(4) ينظر : د.طارق كاظم عجيل، شرح قانون الاستثمار العراقي، مصدر سبق ذكره، ص 47.

(5) ينظر : آزاد شكور صالح، المصدر نفسه، ص 47.

الاستثمار في القطاعات التجارية الإستهلاكية، وهذا بدوره يعزز من ضعف الدول المضيفة وإنهاك اقتصادها الإنتاجي الصناعي وإنهاقه بمرور الزمن⁽¹⁾.

وكذلك فإن من أهم سلبيات الاستثمار الأجنبي على اختلاف صوره هو خلق بنية إجتماعية جديدة متأثرة بشكل أو بآخر بنمط إستهلاكي نتيجة لوجود الإنفتاح غير المدروس والتأثير الكبير من خلال الإعلانات التجارية والتسويقية التي تقوم بها الشركات الأجنبية للترويج الفعال لمنتجاتها وبالنتيجة فإن التأثير سوف يكون على النظام القيمي الإجتماعي المتأتي من خلال أسلوب الحياة الغربي وفيه يفرض على الأفراد إكتساب أفكار معينة عن حياة أفضل والإيمان بالقدرة على تحقيق هذه الحياة بالجهود الفردية ويساعد على هذا وسائل الإتصال والتكنولوجيا (وسائل التواصل الاجتماعي) وإن الهدف من ذلك التغيير في المفاهيم القيمية هو للوصول إلى عرض البضائع للإستهلاك وتصبح عملية الاستثمار والتنمية عملية تكيس للبضائع الإستهلاكية وتوفير أجواء للأفراد لاستعدادهم للشراء الدائم ووفقاً لكثير من النظريات الاقتصادية والإستثمارية الفردية فإن مرحلة التنمية القومية هي مرحلة الإستهلاك الوفير (2).

إن طبيعة الشركات متعددة الجنسيات سعت إلى الوصول لدرجة عالية جداً من الإحتكار لعملياتها الإنتاجية، والتي تميزت بتكاملها على المستويين الجغرافي بين الدول الرأسمالية المتقدمة والدول النامية، وقطاعياً بين قطاعات الصناعة التحويلية والمواد الأولية، والملاحظ أن توزيع فروع الشركات متعددة الجنسيات قطاعياً وجغرافياً بشكلٍ دقيقٍ جداً أدى إلى خلق مناطق نفوذ لدولها الأم في الدول النامية وخلق هذا دوره التكامل التبعي لإقتصادات الدول النامية إلى إقتصادات الرأسمالية العالمية، وطبيعة هذا التطور للشركات وتوزيعها القطاعي والجغرافي يقود إلى الاستنتاج بحلول السيطرة الغير المباشرة الإقتصادية محل السيطرة السياسية الإستعمارية على الدول النامية (3).

وفي ضوء ما سبقه فإن سيطرة الدول والشركات الرأسمالية الكبرى على السوق يفسر نشأت ظاهرتي الفقر والبطالة وتطورهما لأن العلاقات الدولية القائمة بين الدول الغنية ودول العالم الثالث هي علاقة تابع ومتبع نتيجة للنظام الرأسمالي المسيطر من خلال أشكال تستنزف فائض

(1) ينظر : د طارق كاظم عجيل , شرح قانون الاستثمار العراقي , مصدر سبق ذكره , ص 47 .

(2) ينظر : غوران هربرو ، الإتصال والتغيير الاجتماعي في الدول النامية – نظرة نقدية، ترجمة : محمد ناجي الجوهر، دار الشؤون الثقافية العامة، بغداد، العراق، 1991، ص 33.

(3) ينظر : د.عبد الوهاب حميد رشيد , التنمية العربية ومدخل المشروعات المشتركة النظرية والتطبيقات الدولية والتجربة العربية , المؤسسة العربية للدراسات والنشر , بيروت , لبنان , 1982 , ص 133 .

الفصل الأول

مفهوم الاستثمار وأثاره

الثروات للدول المختلفة وتصديره إلى المراكز الرأسمالية وبالنتيجة تكون الدول الرأسمالية تتقدم بشكل مضطرب في حين تزداد الدول الأخرى فقراً، وبهذا تسعى الدول الكبرى في إدماج دول العالم في إقتصاد السوق الحر وإطلاق الحرية للمستثمر الأجنبي الأكثر قدرة في تنفيذ برنامج إستثماراته لتحقيق أهدافه على حساب إفقار شعوب العالم الثالث⁽¹⁾.

فضلاً عن الآثار السلبية السابقة للإستثمار الأجنبي من السيطرة بشكل أو بأخر على القرار السياسي في الدول واستنزاف الثروات والإكثار من الفقر، فإن الإستثمار الأجنبي يعمل على تلوث البيئة بشكل كبير جداً من خلال إنشاء مصانع لا يمكن إنشاءها في دول المستثمر لكون مقررات إعلانات حقوق الإنسان والمؤتمرات الدولية للألفية الثالثة والقوانين في دولهم تعمل على منع إنشاءها، وبالتالي فإن الدول المضيفة للإستثمار تتعرض إلى استنزاف بيئتها الذي يؤثر سلباً على كثيرٍ من نواحي الحياة ومنها القضاء على الغطاء النباتي وهو أحد الأسباب الذي أدى إلى ظهور ظاهرة الإحتباس الحراري وهذا يؤثر بمحمله على حقوق العيش الكريم للأجيال القادمة.

إن جميع السلبيات التي ذكرت تمثل جزء من الآثار للإستثمار الأجنبي، وخصوصاً على دول العالم الثالث ومنها العراق الذي أدى تعامله مع الإستثمار الأجنبي نتيجة التغيير السياسي الحاصل بعد عام 2003 وإنعكاساته على جميع قطاعات الدولة الإدارية والإقتصادية والإجتماعية والتي فرضت عليه مجموعة من المتغيرات من خلال ما أصدرته سلطة الإنلاف من مجموعة القوانين والأوامر الإدارية (أوامر سلطة الإنلاف) وتعطيل العمل بالقوانين أو تعديلها أدى إلى تعامل العراق مع شكل إقتصادي وإداري جديد، وأن هذا التحول السريع أدى إلى فرض أشكال جديدة من التعاملات وإدراج كثير من القطاعات للإستثمار الأجنبي دون قيود مثل القطاع النفطي والبني التحتية أدت بمحملها إلى ظواهر جديدة كالفساد الإداري والمالي^{*}، وعدم السيطرة على الكثير من قطاعات الدولة وتفشي البطالة والفقر، وإن البنية التشريعية العراقية أصبحت تتقاطع بشكل أو بأخر مع الكثير من بنود الدستور العراقي النافذ الذي أشار بالحفاظ على ثروات العراق وعدم المساس بها⁽²⁾.

(1) ينظر : د.منى جميل سلام و د.مصطفى محمد على ، التنمية المستدامة للمجتمعات المحلية ، المكتب الجامعي الحديث ، القاهرة ، مصر ، 2015 ، ص 118 .

* سوف يتم بحث موضوع الفساد الإداري والمالي في الفصل الثالث من هذه الرسالة .

(2) ينظر : نص المادتين (26، 27) من الدستور العراقي لسنة 2005 .